

BÁO CÁO
**ĐỔI MỚI SÁNG TẠO VÀ
ĐẦU TƯ CÔNG NGHỆ**
VIỆT NAM 2023



LỜI MỞ ĐẦU

Trong thập kỷ vừa qua, Chính phủ Việt Nam đã liên tục đẩy mạnh phát triển kinh tế số, coi đây là mục tiêu được ưu tiên cao trong các chiến lược phát triển Quốc gia.

Năm 2022, nền kinh tế số của Việt Nam tăng trưởng 28% so với năm 2021 từ 18 tỷ USD lên 23 tỷ USD⁽¹⁾, mức tăng cao nhất trong khu vực Đông Nam Á. Hơn thế nữa, nền kinh tế số của Việt Nam được dự báo sẽ tăng trưởng nhanh gấp hai lần GDP vào năm 2030 (19% so với 9%)⁽²⁾. Đây là một dấu hiệu đáng khích lệ khi hệ sinh thái của chúng ta chuyển từ chế độ hồi phục sang chế độ tăng trưởng.

Bất chấp những khó khăn của kinh tế vĩ mô toàn cầu, Việt Nam đang trên đà hiện thực hóa mục tiêu nền kinh tế số chiếm 30% GDP vào năm 2030. Được thành lập vào năm 2019 với mục tiêu hỗ trợ đổi mới sáng tạo và khởi nghiệp trong nước, Trung tâm Đổi mới Sáng tạo Quốc gia Việt Nam (NIC) đã triển khai nhiều sáng kiến nhằm góp phần thúc đẩy sự phát triển của nền kinh tế số, tập trung vào việc tạo ra môi trường thuận lợi cho các công ty khởi nghiệp và nhà đầu tư trong nước, đồng thời thu hút nguồn vốn quốc tế.

Báo cáo Đổi mới Sáng tạo và Đầu tư Công nghệ 2023 cung cấp bức tranh toàn cảnh về bối cảnh đầu tư công nghệ tại Việt Nam trong năm 2022 và nêu bật những sáng kiến quan trọng của Chính phủ giúp thúc đẩy sự phát triển của hệ sinh thái đổi mới sáng tạo. Báo cáo cũng đưa ra quan sát về sự dịch chuyển giữa các thể hệ nhà đầu tư mạo hiểm tại Việt Nam và vai trò ngày càng quan trọng của các quỹ địa phương. Chúng tôi hy vọng rằng báo cáo này sẽ cung cấp những thông tin giá trị cho các công ty khởi nghiệp, nhà đầu tư, nhà hoạch định chính sách, và các nhân tố khác trong hệ sinh thái, qua đó giúp họ hiểu thêm về nền kinh tế số Việt Nam và mở ra nhiều triển vọng hợp tác lâu dài.



Vũ Quốc Huy

Giám đốc Trung tâm Đổi mới Sáng tạo Quốc gia NIC

(1) (2) Số liệu từ World Bank, Google, Temasek, và Bain & Company

GIỚI THIỆU NIC

Trung tâm Đổi mới sáng tạo Quốc Gia (NIC) là một đơn vị trực thuộc Bộ Kế hoạch và Đầu tư với chức năng hỗ trợ các doanh nghiệp đổi mới sáng tạo (ĐMST) và khởi nghiệp tại Việt Nam, từ đó đóng góp vào tăng trưởng kinh tế dựa vào khoa học và công nghệ.



NIC là trung tâm ĐMST đóng vai trò dẫn dắt trong các nhiệm vụ chính sau đây:



Tạo môi trường kinh doanh hấp dẫn để thu hút các doanh nghiệp hàng đầu trong nước và quốc tế.



Kiến tạo, kết nối xây dựng hệ sinh thái ĐMST mở với trọng tâm là các doanh nghiệp ĐMST và khởi nghiệp.



Nghiên cứu, đề xuất các cơ chế chính sách vượt trội, khung pháp lý thử nghiệm (sandbox) nhằm khuyến khích hoạt động ĐMST trên phạm vi cả nước, đảm bảo sức cạnh tranh trong khu vực và quốc tế.



Thu hút các nguồn lực, các quỹ đầu tư, nguồn nhân sự tài năng để hỗ trợ các doanh nghiệp ĐMST và khởi nghiệp có thể huy động nguồn vốn, chuyển giao công nghệ, và thương mại hóa sản phẩm.



Phát triển nguồn nhân lực chất lượng cao và Mạng lưới ĐMST Việt Nam tại các nước nhằm thúc đẩy ĐMST và chuyển đổi số trong khu vực công và tư nhân.

GIỚI THIỆU DO VENTURES

Do Ventures là Quỹ đầu tư mạo hiểm giai đoạn đầu, chuyên tập trung vào các công ty công nghệ ở Việt Nam và Đông Nam Á. Chúng tôi tìm kiếm những nhà sáng lập tiên phong với mong muốn tạo ra các sản phẩm đột phá có thể mang lại giá trị vượt trội cho xã hội.



Do Ventures mang lại giá trị cho các công ty trong danh mục đầu tư thông qua ba thế mạnh chính:



PHƯƠNG THỨC ĐẦU TƯ XUYÊN SUỐT:

Chúng tôi đầu tư vào các startup xuyên suốt nhiều giai đoạn từ Seed đến Series B để đảm bảo rằng các công ty có thể tiếp tục gọi vốn ở các vòng sau và có đủ nguồn lực để mở rộng quy mô.



NĂNG LỰC KIẾN TẠO ĐỘC ĐÁO:

Trong các lĩnh vực tương đối mới, ngoài việc tìm kiếm các công ty triển vọng để đầu tư, chúng tôi cũng tìm kiếm những nhà sáng lập tài năng và hỗ trợ họ khởi xướng các mô hình kinh doanh mới nhằm giải quyết các nhu cầu thiết yếu của thị trường.



KHẢ NĂNG HỖ TRỢ VƯỢT TRỘI:

Chúng tôi hỗ trợ các nhà sáng lập trong quy trình ra quyết định dựa trên dữ liệu và giúp doanh nghiệp có thể xây dựng hệ thống báo cáo theo dõi hoạt động của công ty theo thời gian thực. Từ việc đo lường dữ liệu, Do Ventures cũng cung cấp các hình thức hỗ trợ được thiết kế riêng trong mọi khía cạnh của hoạt động kinh doanh để đảm bảo rằng các công ty do chúng tôi đầu tư đạt được những chỉ tiêu đã đề ra.

CÁC ĐIỂM CHÍNH TRONG BÁO CÁO

ĐẦU TƯ CÔNG NGHỆ TẠI VIỆT NAM BẮT ĐẦU CHỊU ẢNH HƯỞNG TỪ DIỄN BIẾN CỦA NỀN KINH TẾ TOÀN CẦU

Sau sự phục hồi mạnh mẽ trong năm 2021, vốn đầu tư mạo hiểm vào Việt Nam giảm mạnh 56% do ảnh hưởng của biến động kinh tế toàn cầu. Sự ảnh hưởng này diễn ra đặc biệt rõ rệt vào nửa cuối năm 2022 với giá trị đầu tư giảm 65% vì khủng hoảng trong ngành công nghệ ngày càng gia tăng. Tuy nhiên, số lượng thương vụ tăng lên vào nửa cuối năm, cho thấy hoạt động đầu tư vẫn diễn ra đều đặn dù giá trị đầu tư giảm.

ĐẦU TƯ TRONG KHOẢNG 10-50 TRIỆU USD TĂNG ỔN ĐỊNH

Hầu hết các vòng gọi vốn đều giảm cả về số lượng và giá trị thương vụ. Tuy nhiên, giá trị đầu tư trong các vòng gọi vốn từ 10-50 triệu USD tăng nhẹ, cho thấy các công ty đã huy động được vòng Pre-Series A và Series A năm trước đã bước sang giai đoạn tăng trưởng tiếp theo. Các thương vụ trị giá hơn 50 triệu USD giảm mạnh, điều đó dẫn đến sự sụt giảm đáng kể về tổng giá trị đầu tư trong năm 2022.

FINTECH TIẾP TỤC THU HÚT ĐẦU TƯ

Lĩnh vực Dịch vụ Tài chính nhận được số vốn đầu tư nhiều nhất với mức tăng mạnh mẽ 248%. Vốn đầu tư vào lĩnh vực Fintech vẫn dồi dào, chiếm 39% tổng giá trị đầu tư, tăng 4 điểm phần trăm so với năm 2021. Mặc dù đầu tư vào lĩnh vực Bán lẻ giảm 57% nhưng đây vẫn là lĩnh vực nhận được nhiều vốn thứ hai. Y tế, Giáo dục, và Thanh toán tiếp tục nằm trong số các lĩnh vực được đầu tư nhiều nhất.

NHÀ ĐẦU TƯ VIỆT LẦN ĐẦU TIÊN DẪN ĐẦU VỀ HOẠT ĐỘNG ĐẦU TƯ

Giữa “mùa đông gọi vốn”, các nhà đầu tư vẫn tiếp tục bày tỏ sự quan tâm đến các công ty khởi nghiệp Việt Nam. Trong đó, số lượng quỹ đầu tư nước ngoài đầu tư vào Việt Nam chỉ giảm nhẹ. Ngoài ra, các quỹ Việt Nam lần đầu tiên dẫn đầu và trở thành nhóm nhà đầu tư tích cực nhất, đóng vai trò quan trọng trong hệ sinh thái Việt Nam với tầm ảnh hưởng ngày càng tăng đối với các công ty khởi nghiệp trong nước.

NHÀ ĐẦU TƯ GIỮ GÓC NHÌN LẠC QUAN VỀ HỆ SINH THÁI KHỞI NGHIỆP VIỆT NAM

Bất chấp môi trường đầu tư toàn cầu đầy biến động, Việt Nam vẫn là điểm đến ưa thích của các nhà đầu tư nhờ tốc độ tăng trưởng kinh tế mạnh mẽ và lực lượng lao động trẻ tay nghề cao. Lời khuyên phổ biến nhất dành cho các công ty khởi nghiệp trong bối cảnh hiện nay là tập trung vào các khía cạnh cơ bản của doanh nghiệp, sử dụng vốn một cách khôn ngoan, và liên tục điều chỉnh chiến lược hoạt động theo những thay đổi của môi trường kinh tế.

BÁO CÁO ĐỔI MỚI SÁNG TẠO VÀ
ĐẦU TƯ CÔNG NGHỆ VIỆT NAM 2023

TỔNG QUAN HỆ SINH THÁI ĐỔI MỚI SÁNG TẠO VIỆT NAM

Việt Nam được đánh giá là một trong các quốc gia có hệ sinh thái đổi mới sáng tạo năng động nhờ tốc độ phát triển nhanh chóng của nền kinh tế số và sự tăng trưởng mạnh mẽ của lĩnh vực công nghệ. Tuy nhiên, Việt Nam vẫn cần vượt qua những thách thức nhất định để thực sự trở thành một trung tâm đổi mới sáng tạo và công nghệ mới của khu vực.



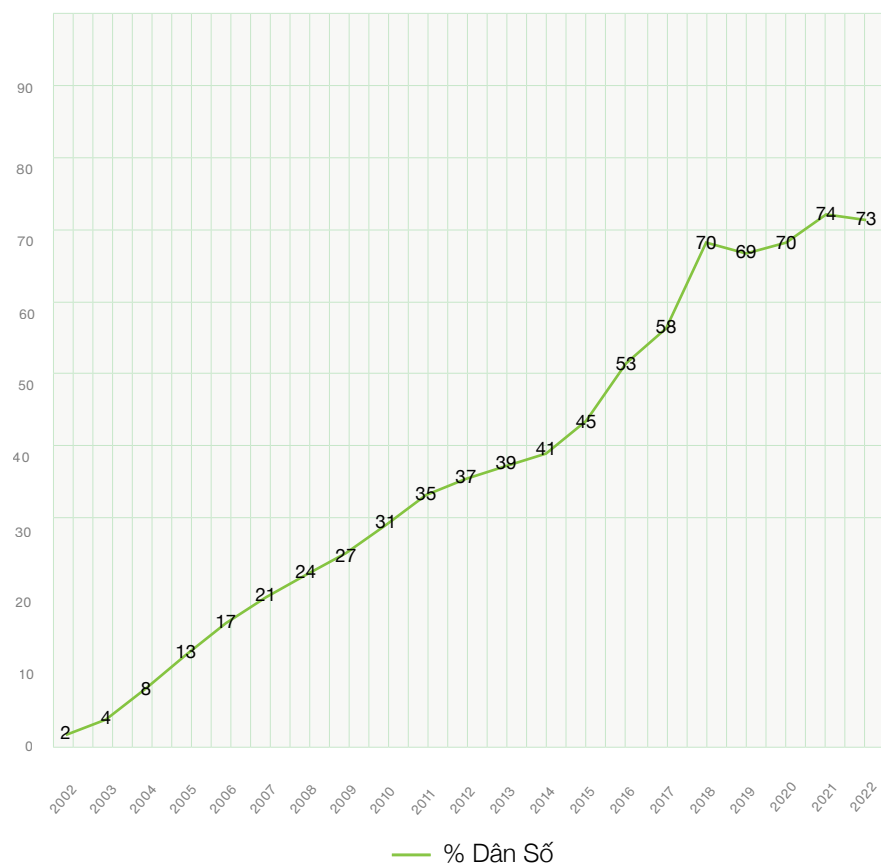
NIC
VIETNAM
NATIONAL
INNOVATION
CENTRE

DO
VENTURES

VIỆT NAM CÓ NHỮNG TĂNG TRƯỞNG ĐÁNG CHÚ Ý VỀ CHỈ SỐ INTERNET

Việt Nam chính thức kết nối với mạng lưới Internet toàn cầu từ ngày 19/11/1997. Sau 25 năm phát triển mạnh mẽ, Việt Nam đã bắt kịp các nước trong khu vực và trên thế giới, phát triển một cơ sở hạ tầng viễn thông hiện đại và đạt được nhiều chỉ số ấn tượng.

TỶ LỆ NGƯỜI DÙNG INTERNET VIỆT NAM (% DÂN SỐ)



72.1 triệu

Người dùng Internet

Hạng 12

Thế giới về lượng người dùng Internet

94%

Lượng người dùng Internet có truy cập hàng ngày

94,1 triệu

Người dùng Smartphone

82,2 triệu

Người dùng mobile Internet

7 giờ

Sử dụng Internet trung bình mỗi ngày

Hạng 48

Chỉ số Đổi mới sáng tạo toàn cầu (GII)

Hạng 54

Chỉ số hệ sinh thái khởi nghiệp toàn cầu

Hạng 86

Chỉ số Chính phủ điện tử UNDP

VIỆT NAM – HỆ SINH THÁI ĐỔI MỚI SÁNG TẠO PHÁT TRIỂN NHANH

Việt Nam đã có những bước tiến đáng kể trong việc nâng cao các chỉ số đổi mới sáng tạo, tận dụng các thế mạnh của mình để nhanh chóng bắt kịp thế giới trong lĩnh vực công nghệ.



CƠ SỞ HẠ TẦNG SỐ NGÀY MỘT PHÁT TRIỂN

Cơ sở hạ tầng số của Việt Nam phát triển nhanh chóng trong những năm gần đây, với tốc độ tăng trưởng ấn tượng của lượng người dùng Internet và điện thoại thông minh. Ngoài ra, cơ sở hạ tầng thanh toán trực tuyến của Việt Nam ngày một hoàn thiện và đang mở rộng nhanh chóng, mang lại nhiều lựa chọn thanh toán không tiền mặt dành cho người tiêu dùng, bao gồm thẻ tín dụng, chuyển khoản ngân hàng, và ví điện tử.



NGƯỜI DÂN THÀNH THẠO CÔNG NGHỆ

Việt Nam có dân số trẻ với tỷ lệ người dùng am hiểu công nghệ cao, sẵn sàng tiếp nhận các sản phẩm công nghệ mới. Xu hướng này được thúc đẩy nhờ vào chương trình giáo dục chú trọng các môn học STEM, từ đó tạo ra nguồn lực nhân tài công nghệ dồi dào, dẫn đưa Việt Nam trở thành một trung tâm công nghệ mới trong khu vực.



ĐỔI MỚI SÁNG TẠO VÀ KHỞI NGHIỆP CÓ NHIỀU ĐIỂM SÁNG

Đổi mới sáng tạo và khởi nghiệp ở Việt Nam đang phát triển mạnh mẽ, đặc biệt là sự nổi lên của các công ty lớn trong lĩnh vực Thương mại điện tử và Fintech. Nền kinh tế số Việt Nam dự báo sẽ có tốc độ tăng trưởng nhanh nhất trong khu vực Đông Nam Á, ở mức 31% trong giai đoạn 2022 - 2025, theo báo cáo của Google, Temasek và Bain & Company.

VIỆT NAM – HỆ SINH THÁI ĐỔI MỚI SÁNG TẠO PHÁT TRIỂN NHANH

Bên cạnh các thế mạnh, Việt Nam cần vượt qua những thách thức nhất định để thực sự tạo được bước ngoặt cho sự phát triển của hệ sinh thái đổi mới sáng tạo của quốc gia.

THÁCH THỨC



THIẾU CHÍNH SÁCH THÚC ĐẨY PHÁT TRIỂN ĐỔI MỚI SÁNG TẠO BỀN VỮNG

Việt Nam hiện đang thiếu một cơ chế chính sách và ưu đãi đủ mạnh để thúc đẩy môi trường đổi mới sáng tạo bền vững. Điều này đặt ra thách thức cho các doanh nghiệp đổi mới sáng tạo và khởi nghiệp trong việc đảm bảo nguồn vốn, thu hút và giữ chân nhân tài, cũng như tuân thủ các quy định phức tạp. Vì vậy, Việt Nam cần tiếp tục hoàn thiện khung pháp lý và bổ sung các chính sách hỗ trợ để hệ sinh thái phát huy hết tiềm năng.



THIẾU CÁC THƯƠNG VỤ THOÁI VỐN LỚN

Việt Nam cần có thêm những câu chuyện thành công về thoái vốn để tạo niềm tin cho các nhà đầu tư nước ngoài khi lựa chọn đầu tư vào các công ty Việt Nam. Đối với các nhà đầu tư muốn thoái vốn thông qua niêm yết cổ phần, Luật Chứng khoán sửa đổi năm 2019 quy định các công ty phải có lãi ít nhất hai năm và không có lỗ lũy kế tại thời điểm niêm yết, điều này dẫn đến rào cản đáng kể cho hầu hết các công ty công nghệ tại Việt Nam.



THIẾU NGUỒN VỐN TỪ CÁC TẬP ĐOÀN LỚN

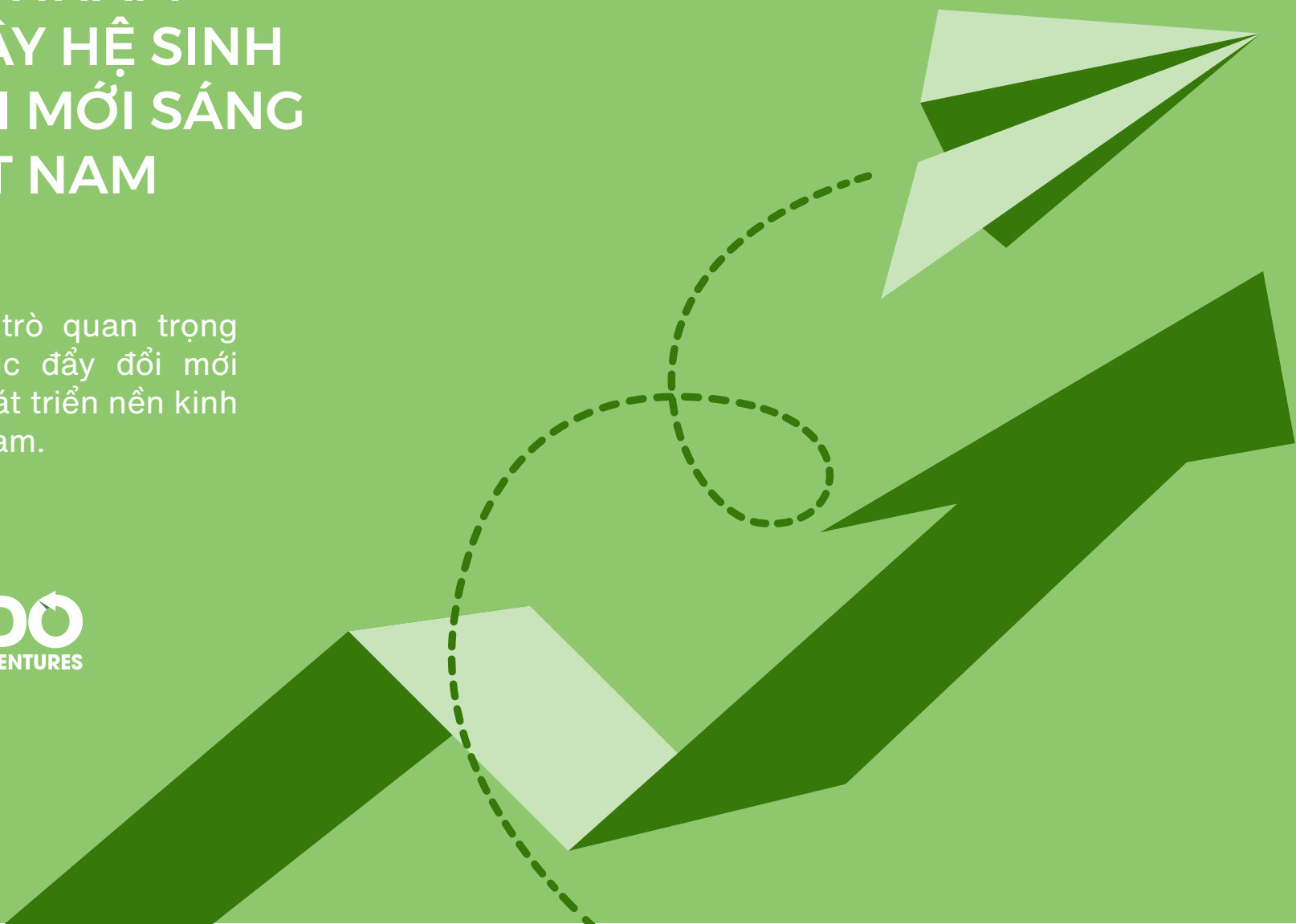
Hiện nay, nguồn vốn đầu tư cho doanh nghiệp đổi mới sáng tạo đến từ các tập đoàn kinh tế lớn còn hạn chế. Các tập đoàn lớn có thể đóng vai trò tích cực hơn trong việc hỗ trợ các doanh nghiệp ĐMST & khởi nghiệp thông qua đầu tư tài chính hoặc các hình thức khác, bởi đây là mô hình hợp tác có lợi cho cả hai bên. Các công ty khởi nghiệp có thêm nguồn vốn để tăng trưởng và góp phần thúc đẩy sự phát triển chung của tập đoàn. Các tập đoàn kinh tế lớn cũng có thể phát triển nhanh thông qua thương vụ M&A và trở thành một kênh thoái vốn hiệu quả đối với công ty khởi nghiệp.

CÁC HOẠT ĐỘNG CỦA NIC NHẪM THÚC ĐẨY HỆ SINH THÁI ĐỔI MỚI SÁNG TẠO VIỆT NAM

NIC đóng vai trò quan trọng trong việc thúc đẩy đổi mới sáng tạo và phát triển nền kinh tế số tại Việt Nam.

NIC
VIETNAM
NATIONAL
INNOVATION
CENTER

DO
VENTURES



NIC ĐÓNG VAI TRÒ QUAN TRỌNG TRONG VIỆC THÚC ĐẨY ĐỔI MỚI SÁNG TẠO

NIC được thành lập với mục tiêu thúc đẩy hệ sinh thái đổi mới sáng tạo và hỗ trợ các mô hình kinh doanh mới, ứng dụng công nghệ tiên tiến.

Trung tâm hỗ trợ cung cấp, kết nối các nguồn lực dưới nhiều hình thức cho doanh nghiệp đổi mới sáng tạo, đồng thời tham gia đề xuất, xây dựng các chính sách tạo điều kiện thuận lợi cho doanh nghiệp và nhà đầu tư.

CÁC HOẠT ĐỘNG CỦA NIC



ĐẨY MẠNH ỨNG DỤNG,
CHUYỂN GIAO CÔNG NGHỆ



HOÀN THIỆN CƠ CHẾ, CHÍNH
SÁCH ĐMST



PHÁT TRIỂN NGUỒN NHÂN LỰC
CHẤT LƯỢNG CAO



HỖ TRỢ TRUYỀN THÔNG & PHÁT
TRIỂN THỊ TRƯỜNG



THÚC ĐẨY NGUỒN VỐN ĐẦU TƯ
VÀO ĐMST

MỘT SỐ MỤC TIÊU PHÁT TRIỂN NỀN KINH TẾ SỐ QUAN TRỌNG CỦA VIỆT NAM*

1

Kinh tế số chiếm 30% GDP

2

Top 40 quốc gia dẫn đầu
Bảng xếp hạng Đổi mới
sáng tạo Toàn cầu

3

Phủ sóng 5G toàn quốc

*Nghị quyết số 52-NQ/TW của Bộ Chính trị về chủ trương tham gia cuộc Cách mạng công nghiệp lần thứ 4.

NIC ĐÓNG VAI TRÒ QUAN TRỌNG TRONG VIỆC THÚC ĐẨY ĐỔI MỚI SÁNG TẠO

ĐẨY MẠNH ỨNG DỤNG, CHUYỂN GIAO CÔNG NGHỆ

NIC thông qua các đối tác uy tín trên thế giới cung cấp các chương trình đào tạo, ứng dụng, chuyển giao công nghệ chuyên sâu; đưa ra các gói hỗ trợ ưu đãi, và kết nối doanh nghiệp với các đối tác quốc tế nhằm nâng cao năng lực đổi mới sáng tạo trong mỗi doanh nghiệp.

+800 Công Ty Được Hỗ Trợ

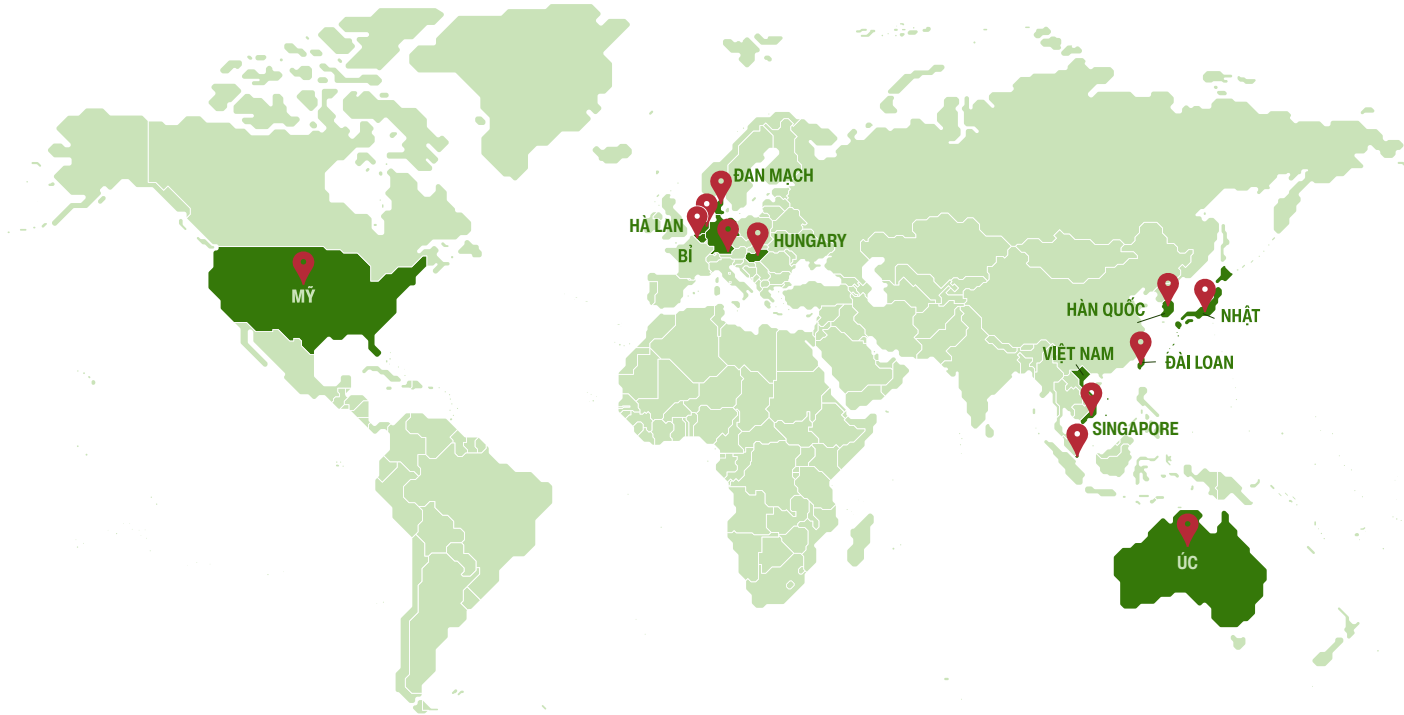
HÌNH THỨC HỖ TRỢ	LĨNH VỰC TẬP TRUNG	ĐỐI TÁC	ĐỘ PHỦ TRUNG NƯỚC
<ul style="list-style-type: none"> Ứng dụng, chuyển giao công nghệ. Giúp doanh nghiệp tiếp cận công nghệ cao và sản xuất thử nghiệm mẫu sản phẩm mới thông qua NIC Innovation Fablab. Cung cấp các gói hỗ trợ kỹ thuật. 	<ul style="list-style-type: none"> Nhà máy thông minh Thành phố thông minh An ninh mạng Truyền thông số Năng lượng xanh Bán dẫn Công nghệ môi trường Công nghệ Y tế 	<p>ĐƠN VỊ NHÀ NƯỚC</p> <p>TỔ CHỨC QUỐC TẾ</p> <p>DOANH NGHIỆP</p>	<p>HÀ NỘI</p> <p>HUẾ</p> <p>ĐÀ NẴNG</p> <p>BÌNH THUẬN</p> <p>ĐỒNG THÁP</p> <p>CẦN THƠ</p> <p>TP. HỒ CHÍ MINH</p>

NIC ĐÓNG VAI TRÒ QUAN TRỌNG TRONG VIỆC THÚC ĐẨY ĐỔI MỚI SÁNG TẠO

ĐẨY MẠNH ỨNG DỤNG, CHUYỂN GIAO CÔNG NGHỆ

Bên cạnh các hoạt động trong nước, NIC đã mở rộng Mạng lưới Đổi mới Sáng tạo Việt Nam trên toàn cầu với hàng loạt các sáng kiến và sự kiện nhằm hỗ trợ các công ty Việt Nam trên toàn thế giới.

Mạng lưới đổi mới sáng tạo Việt Nam đã có mặt tại 8 quốc gia với hơn 1600 thành viên.



HOẠT ĐỘNG NỔI BẬT TRONG NĂM 2022

- Hợp tác với JETRO, JCCI nhằm triển khai Sáng kiến chung Việt - Nhật về đổi mới sáng tạo.
- Hợp tác với Tập đoàn Meta nhằm thúc đẩy ĐMST và chuyển đổi số trong doanh nghiệp.
- Ký kết Biên bản ghi nhớ về việc thành lập Nhóm làm việc chung về đổi mới sáng tạo Việt Nam - Singapore.
- Ký kết Biên bản ghi nhớ với các tổ chức, tập đoàn tại Hà Lan nhằm thúc đẩy hoạt động đổi mới sáng tạo giữa hai quốc gia.
- Ký kết Biên bản ghi nhớ với Orsted (Đan Mạch) và Tập đoàn T&T (Việt Nam) về Chuyển giao công nghệ ngành điện gió ngoài khơi tại Việt Nam.
- Triển khai chương trình VKSE 2022 mang đến cho 7 công ty trong lĩnh vực AI/Big Data cơ hội ươm tạo trong 2 tuần tại Hàn Quốc.
- Phối hợp tổ chức cuộc thi khởi nghiệp toàn cầu VietChallenge tại Sàn chứng khoán Nasdaq (Mỹ) để giới thiệu các startups Việt Nam nổi bật đến các nhà đầu tư quốc tế.

NIC ĐÓNG VAI TRÒ QUAN TRỌNG TRONG VIỆC THÚC ĐẨY ĐỔI MỚI SÁNG TẠO

HOÀN THIỆN CƠ CHẾ, CHÍNH SÁCH HỖ TRỢ ĐMST

NIC hợp tác chặt chẽ với các cơ quan liên quan để nhận biết và giải quyết các trở ngại về quy định và chính sách mà các doanh nghiệp đổi mới sáng tạo đang gặp phải, từ đó đề xuất, xây dựng môi trường pháp lý thuận lợi hơn cho đổi mới sáng tạo và khởi nghiệp tại Việt Nam.



ĐỀ XUẤT CÁC QUY ĐỊNH MỚI VỀ ĐẦU TƯ CHO ĐMST

- Luật Đầu tư 2020.
- Nghiên cứu tính khả thi của việc xây dựng cơ chế đầu tư mạo hiểm để trình Chính phủ.
- Nghiên cứu, hình thành Quỹ đầu tư Đổi mới sáng tạo thuộc NIC.
- Triển khai nghiên cứu ban đầu về cơ chế gọi vốn cộng đồng.
- Đề xuất điều chỉnh, bổ sung Nghị định số 38/2018.
- Nghị quyết Quốc hội về cơ chế, chính sách đặc thù cho Thành phố Hồ Chí Minh.



XÂY DỰNG CƠ CHẾ KHUYẾN KHÍCH VÀ PHÁT TRIỂN CÁC TRUNG TÂM ĐMST

- Nghị định 94/2020 quy định cơ chế, chính sách ưu đãi đối với NIC
- Hỗ trợ, hướng dẫn áp dụng chính sách ưu đãi cho các trung tâm đổi mới sáng tạo tại các địa phương, doanh nghiệp.
- Hình thành, phát triển Mạng lưới Trung tâm Đổi mới sáng tạo và khởi nghiệp trên cả nước.



THÚC ĐẨY ĐMST TRONG KHU VỰC CÔNG

- Khảo sát thực trạng đổi mới sáng tạo trong khu vực công
- Nghiên cứu, đề xuất thí điểm Chỉ số đổi mới sáng tạo trong khu vực công (PSII)



MỞ RỘNG MẠNG LƯỚI TRUNG TÂM ĐMST TRÊN CẢ NƯỚC

- Xây dựng bộ chỉ số doanh nghiệp đổi mới sáng tạo
- Các ưu đãi cho DN ĐMST và khởi nghiệp
- Nghiên cứu ban đầu về cơ chế chia sẻ phòng thí nghiệm cho các DN ĐMST

HOÀN THIỆN CƠ CHẾ, CHÍNH SÁCH HỖ TRỢ ĐMST

THỰC TRẠNG

DN phải thành lập công ty mẹ ở nước ngoài (cụ thể là Singapore) để nhận vốn của các nhà đầu tư (NDT) do thủ tục hành chính rườm rà.

DN VN gặp khó khăn trong việc nhận đầu tư dưới dạng chuyển đổi khoản nợ thành vốn góp hoặc hoán đổi cổ phần.

Chưa có các khái niệm về “doanh nghiệp đổi mới sáng tạo” (DNĐMST), doanh nghiệp “khởi nghiệp đổi mới sáng tạo” (DNKNĐMST).

Một số ngành phát triển nhanh đang thiếu khung pháp lý cụ thể.

NGUYÊN NHÂN

Điều 67, Nghị Định 31/2021/NĐ-CP đã ban hành cơ chế tinh gọn thủ tục hành chính đối với NĐT nước ngoài khi góp vốn, nhưng vẫn chưa có thông tư hướng dẫn thi hành. Vì vậy, NĐT vẫn dùng quy định cũ (e.g., Khoản 2, Điều 26, Luật Đầu Tư 2020).

Thông tư 12/2022/TT-NHNN quy định việc trả nợ vay nước ngoài dưới hình thức chuyển đổi dư nợ thành cổ phần hoặc phần vốn góp phải được thực hiện qua tài khoản vay nước ngoài, ngoại trừ các doanh nghiệp có <50% vốn đầu tư nước ngoài phải tuân theo quy định của Thông Tư 05/2014/TT-NHNN (áp dụng đối với tài khoản vốn đầu tư gián tiếp (IICA)). Một số ngân hàng thương mại (NHTM) không ghi nhận quyền sở hữu của bên cho vay đối với cổ phần chuyển đổi của các DN này vì không có dòng tiền đi qua IICA để mua cổ phần (do bù trừ nghĩa vụ trả nợ với khoản vay và lãi suất (nếu có), gây khó khăn cho nhà đầu tư khi rút tiền thoái vốn và cổ tức ra khỏi VN.

DN mới thành lập hoặc chưa có doanh thu, lợi nhuận, tài sản cố định nên khó giải trình khả năng trả nợ khi đăng ký khoản vay nước ngoài với NHNN.

Luật Hỗ trợ doanh nghiệp nhỏ và vừa và các văn bản pháp luật liên quan chưa có định nghĩa chính xác về DNĐMST và KNĐMST. Đây là các khái niệm quan trọng để có các chính sách hỗ trợ và thúc đẩy các DN này.

Định nghĩa "doanh nghiệp nhỏ và vừa khởi nghiệp sáng tạo" trong Luật Hỗ trợ doanh nghiệp nhỏ và vừa năm 2017 là chưa phù hợp với bản chất thực tế của DNĐMST

Tại Việt Nam, một số ngành mới nổi và đang phát triển nhanh, bao gồm FinTech, MedTech, Mobility, đang thiếu khung pháp lý cụ thể, gây ra tình trạng các công ty phải dựa vào các luật hiện hữu có thể không phù hợp với những ngành đặc thù này. Tại Singapore hay Indonesia, hiện đã có cơ chế sandbox cho lĩnh vực FinTech trong khi ở Việt Nam, khung pháp lý thử nghiệm này vẫn chưa được chính thức thông qua.

Những vướng mắc về pháp lý đối với doanh nghiệp đổi mới sáng tạo và kiến nghị.

KIẾN NGHỊ

Sớm ban hành thông tư hướng dẫn thi hành cho Điều 67, Nghị Định 31.

Đề nghị NHNN làm rõ khi chuyển đổi khoản vay nước ngoài thành phần vốn góp hoặc cổ phần sẽ không cần thực hiện thông qua IICA theo quy định của Thông Tư 05.

Không yêu cầu startup chứng minh năng lực trả nợ (liên quan đến quy định về mức doanh thu, lợi nhuận, tài sản cố định...) khi đăng ký khoản vay nước ngoài.

Bổ sung tiêu chí đánh giá và cơ quan xác nhận cho DNĐMST, KNĐMST vào Luật Hỗ trợ doanh nghiệp nhỏ và vừa và các văn bản có liên quan.

Cho phép NIC nghiên cứu và cấp giấy xác nhận DNĐMST, DNKNĐMST.

Sớm ban hành cơ chế sandbox nhằm hỗ trợ hoạt động kinh doanh hiệu quả, đặc biệt là trong các lĩnh vực mới và tăng trưởng nhanh.

HOÀN THIỆN CƠ CHẾ, CHÍNH SÁCH HỖ TRỢ ĐMST

THỰC TRẠNG

Hạn chế trong quy định về huy động vốn của quỹ KNST.

NGUYÊN NHÂN

Giới Hạn Về Số Lượng Thành Viên Của Quỹ KNST:

- Nghị định số 38/2018/NĐ-CP của CP quy định Quỹ KNST không có tư cách pháp nhân và tối đa 30 nhà đầu tư góp vốn, trong khi đó, quy định về chứng khoán hiện hành lại quy định số thành viên tối đa của quỹ thành viên là 99.

Giới Hạn Về Góp Vốn Của Nhà Đầu Tư Nước Ngoài Vào Quỹ KNST

- Pháp luật cho phép nhà đầu tư nước ngoài tham gia góp vốn vào Quỹ KNST nhưng không được nhận góp vốn bằng ngoại tệ (Khoản 2, Điều 5, Nghị Định 38).
- Thông tư 05 không quy định nhà đầu tư nước ngoài được phép sử dụng IICA để góp vốn vào Quỹ KNST, dẫn đến nhà đầu tư nước ngoài không thể góp vốn vào Quỹ KNST vì lý do các ngân hàng thương mại và công ty kiểm toán không thể ghi nhận quyền sở hữu vốn góp của nhà đầu tư nước ngoài tại Quỹ KNST là hợp pháp và hợp lệ.

Giới Hạn Về Nguồn Gốc Tài Sản Góp Vốn Vào Quỹ KNST

- Nghị định 38 không cho phép sử dụng vốn vay để góp vốn vào Quỹ KNST, điều này không phù hợp với thị trường quốc tế, vì quỹ đầu tư nước ngoài vẫn cần phải huy động tiền từ các nhà đầu tư khác để góp vốn.

Các quỹ KNST và nhà đầu tư nước ngoài gặp nhiều khó khăn khi khai báo thuế tại VN

Chưa có hướng dẫn về hạch toán kế toán cho quỹ KNST theo pháp luật về kế toán, cũng như về kê khai và nộp thuế theo pháp luật về thuế.

Chưa có quy định cụ thể ưu đãi thuế đối với thu nhập của quỹ khởi nghiệp sáng tạo (KNST), trong khi các quy định của Luật Đầu tư và Nghị định 31 đã có hướng dẫn về ưu đãi đối với dự án của các doanh nghiệp hoạt động tại các trung tâm đổi mới sáng tạo. Do đó, thu nhập của Quỹ KNST vẫn chịu mức thuế suất phổ thông là 20%.

Các DN nước ngoài hoạt động tại VN sẽ phải nộp thuế TNDN với thuế suất 20% trên thu nhập tính thuế nếu có thu nhập từ chuyển nhượng vốn. Mức thuế suất này là kém ưu đãi so với các nước khác trong khu vực. Các cơ quan thuế hiện nay áp dụng thuế suất thuế TNDN là 20% (thay vì 0,1%) đối với NĐT nước ngoài chuyển nhượng cổ phần tại công ty cổ phần không phải là công ty đại chúng.

Những vướng mắc về pháp lý đối với quỹ đầu tư và kiến nghị.

KIẾN NGHỊ

Đề nghị tăng số thành viên tối đa của Quỹ KNST lên thành 99 cho thống nhất với Luật Chứng Khoán 2019.

Đề nghị cho phép nhà đầu tư nước ngoài góp vốn vào Quỹ KNST bằng ngoại tệ trực tiếp hoặc thông qua IICA, nhằm tạo thuận lợi cho Quỹ KNST huy động vốn từ các nhà đầu tư nước ngoài.

Đề nghị xem xét gỡ bỏ hạn chế này để phù hợp với thực tế quản trị và vận hành của các quỹ nước ngoài.

Cần bổ sung các nội dung phối hợp liên ngành để các đơn vị quản lý khác về thuế, kế toán hiểu rõ hơn về hoạt động của quỹ KNST theo Nghị định 38.

Đề nghị Chính Phủ áp dụng chính sách miễn thuế TNDN 4 năm, giảm 50% thuế TNDN trong 9 năm tiếp theo đối với thu nhập của Quỹ KNST.

Trường hợp Quỹ KNST đầu tư vào các DN hoạt động tại các trung tâm đổi mới sáng tạo, trung tâm nghiên cứu và phát triển thì được hưởng thêm ưu đãi thuế suất 10% trong 15 năm. Thời gian bắt đầu tính ưu đãi miễn thuế, giảm thuế và thuế suất ưu đãi được thực hiện theo quy định chung của pháp luật về thuế TNDN

Khi nhà đầu tư nước ngoài chuyển nhượng phần vốn góp, cổ phần của DNKNST là đối tượng được NIC hỗ trợ, đề nghị áp dụng mức thuế ưu đãi 0%. Đây là mức ưu đãi đang được áp dụng tại Singapore.

NIC ĐÓNG VAI TRÒ QUAN TRỌNG TRONG VIỆC THÚC ĐẨY ĐỔI MỚI SÁNG TẠO

PHÁT TRIỂN NGUỒN NHÂN LỰC CHẤT LƯỢNG CAO

Nguồn nhân lực chất lượng cao đóng vai trò quan trọng trong việc hiện thực hoá các mục tiêu ĐMST trong dài hạn.

Nhằm phát triển nguồn nhân lực chất lượng cao phục vụ cho các mục tiêu đổi mới sáng tạo trong dài hạn, NIC đã triển khai nhiều hoạt động như Sáng kiến ĐMST Mekong; chương trình tài trợ, học bổng; Nhân tài số; Nguồn nhân lực cho ĐMST và Chuyển đổi số.

ĐỘ PHỦ

Hà Nội, TP. Hồ Chí Minh, Đà Nẵng, Huế, Tây Nguyên, Mekong

ĐỐI TÁC CHIẾN LƯỢC



ĐỐI TÁC DOANH NGHIỆP



ĐỐI TÁC TRƯỜNG ĐẠI HỌC



NIC ĐÓNG VAI TRÒ QUAN TRỌNG
TRONG VIỆC THÚC ĐẨY ĐỔI MỚI
SÁNG TẠO

HỖ TRỢ TRUYỀN THÔNG & PHÁT TRIỂN THỊ TRƯỜNG

NIC hỗ trợ các doanh nghiệp đổi mới sáng tạo giới thiệu, quảng bá sản phẩm mới; tiếp cận thị trường và khách hàng tiềm năng, giúp họ thiết lập quan hệ đối tác, tìm kiếm cơ hội kinh doanh và xây dựng định vị thương hiệu ngay từ những ngày đầu.



MỞ RỘNG THỊ TRƯỜNG

Hỗ trợ một phần kinh phí cho các doanh nghiệp đổi mới sáng tạo có cơ hội gặp gỡ làm việc trực tiếp với các doanh nghiệp, khách hàng lớn trong nước và trên thế giới

Ra mắt Sáng kiến Việt – Nhật về thúc đẩy đổi mới sáng tạo giúp kết nối doanh nghiệp Việt Nam với thị trường Nhật Bản

Tổ chức các chương trình kết nối doanh nghiệp tại thị trường quốc tế như Hoa Kỳ, Hàn Quốc, Singapore



TRUYỀN THÔNG

Hợp tác với Goldsun Media Group hỗ trợ các công ty quảng bá sản phẩm và giải pháp của họ trên hơn 2.500 màn hình tại các sân bay và tòa nhà trên toàn quốc

Tổ chức Triển lãm quốc tế đổi mới sáng tạo Việt Nam (VIIE) nhằm hỗ trợ các doanh nghiệp giới thiệu sản phẩm và công nghệ tới khách hàng tiềm năng



CÁC HÌNH THỨC HỖ TRỢ KHÁC

Cung cấp gói hỗ trợ quản trị rủi ro cho doanh nghiệp thông qua hệ thống báo cáo thông tin doanh nghiệp của CRIF

Vận hành hệ thống dịch vụ một cửa hỗ trợ doanh nghiệp đổi mới sáng tạo thông qua website <http://services.nic.gov.vn>

NIC ĐÓNG VAI TRÒ QUAN TRỌNG TRONG VIỆC THÚC ĐẨY ĐỔI MỚI SÁNG TẠO

THÚC ĐẨY NGUỒN VỐN ĐẦU TƯ VÀO ĐMST

NIC đóng vai trò là cầu nối giữa các công ty và nhà đầu tư trong và ngoài nước, thúc đẩy dòng vốn chảy vào hệ sinh thái đổi mới sáng tạo Việt Nam.



Vietnam Venture Summit được tổ chức thường niên, đồng tổ chức cùng Golden Gate Ventures, với sự tham gia của hơn 1.500 khách mời, hơn 100 quỹ đầu tư mạo hiểm, 400 công ty khởi nghiệp, cùng rất nhiều tổ chức hỗ trợ đổi mới sáng tạo.



Dự án ADB Ventures do NIC chủ trì và được tài trợ bởi Ngân hàng Phát triển Châu Á ADB, cam kết hỗ trợ không hoàn lại 1 triệu USD cho các doanh nghiệp công nghệ Việt Nam trong giai đoạn 2021 - 2023. Dự án hướng tới mục tiêu thúc đẩy khả năng tiếp cận vốn cho các công ty khởi nghiệp, giúp họ vượt qua những thách thức trong giai đoạn đầu.



VietChallenge 2022, đồng tổ chức cùng tổ chức phi lợi nhuận VietChallenge, mang đến cho các công ty khởi nghiệp cơ hội học hỏi về gọi vốn đầu tư mạo hiểm. Các đội lọt vào vòng chung kết được nhận giải thưởng tiền mặt lên tới 50.000 USD cùng cam kết đồng hành từ các nhà đầu tư Hoa Kỳ.



Báo cáo Đổi mới Sáng tạo và Đầu tư Công nghệ Việt Nam, đồng phát hành với Do Ventures, đưa ra những số liệu và phân tích mới nhất về hệ sinh thái trong nước nhằm giúp các quỹ và công ty khởi nghiệp toàn cầu có thêm thông tin hữu ích khi tìm hiểu cơ hội đầu tư và hợp tác kinh doanh tại Việt Nam.



1.5 tỷ USD
là số vốn được
cam kết dành
cho các startup
Việt Nam từ **41**
quỹ đầu tư đến từ
Hàn Quốc, Nhật
Bản, Singapore,
Indonesia, Mỹ, và
Việt Nam trong
giai đoạn
2023-2025.

TOÀN CẢNH ĐẦU TƯ CÔNG NGHỆ TẠI VIỆT NAM NĂM 2022

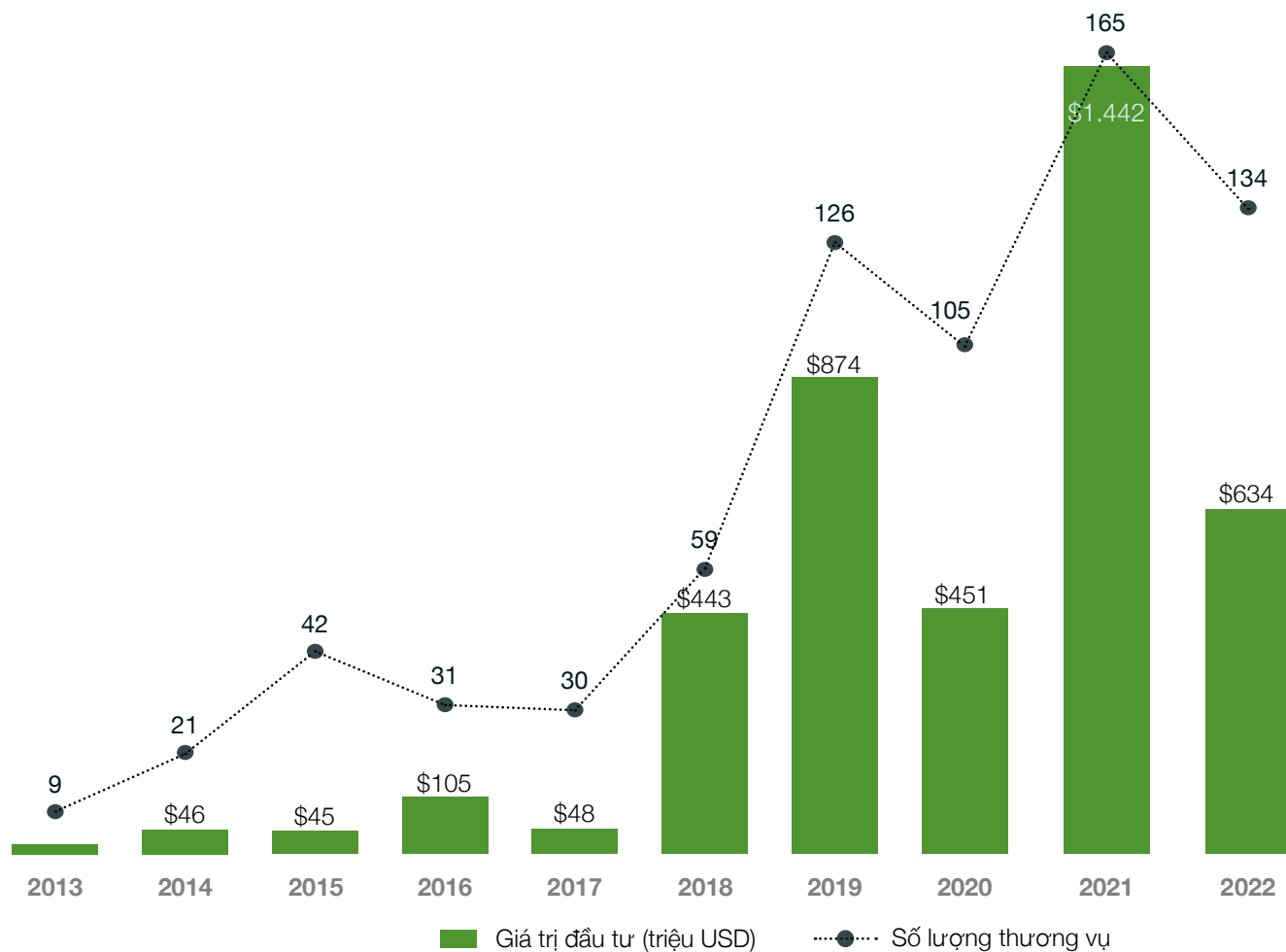
Các sáng kiến thúc đẩy đầu tư của NIC đã góp phần duy trì dòng vốn mạnh mẽ và bền vững vào các công ty công nghệ Việt Nam trong những năm qua.

NIC
VIETNAM
INNOVATION
CENTER

DO
VENTURES



STARTUP VIỆT NAM NHẬN 634 TRIỆU USD VỐN ĐẦU TƯ BẤT CHẤP MỘT NĂM ĐẦY BIẾN ĐỘNG



Năm 2022, vốn đầu tư mạo hiểm vào Việt Nam giảm mạnh 56% so với năm 2021, tuy nhiên vẫn tăng 41% so với năm 2020. Tổng số thương vụ giảm 19% so với năm 2021, tuy nhiên tăng 28% so với số liệu năm 2020.

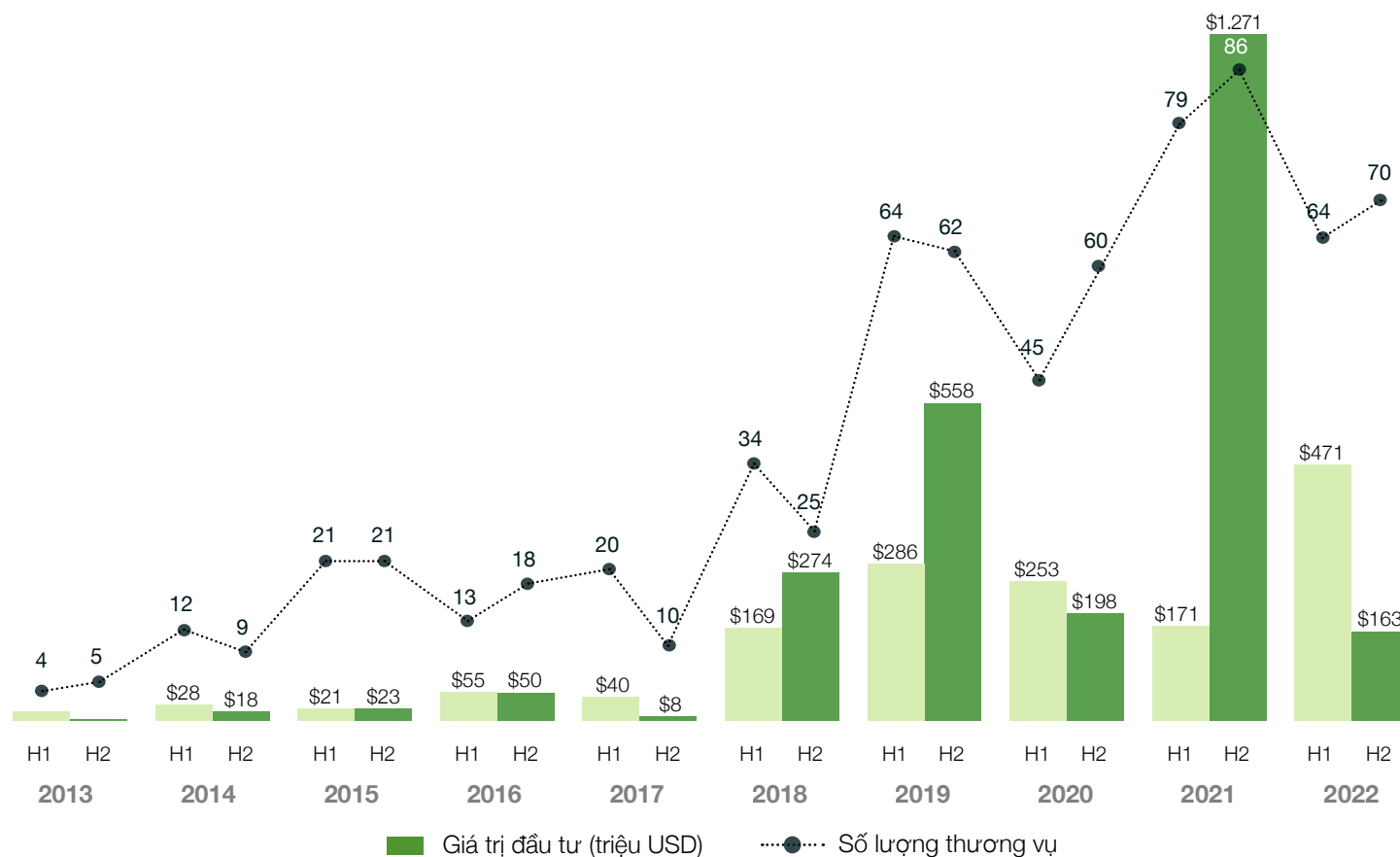
Sau sự phục hồi mạnh mẽ trong năm 2021, bối cảnh đầu tư công nghệ tại Việt Nam chịu ảnh hưởng bởi tác động sâu sắc của cuộc khủng hoảng toàn cầu. Sự bất ổn của ngành tài chính cùng với sự biến động của thị trường đã ảnh hưởng đáng kể đến tâm lý nhà đầu tư đối với các thị trường mới nổi, trong đó có Việt Nam.

Nguồn – Nghiên cứu của Do Ventures, NIC, và Cento Ventures

CÁC VÒNG ĐẦU TƯ VẪN DIỄN RA DÙ VỚI GIÁ TRỊ NHỎ HƠN VÀO NỬA CUỐI NĂM 2022

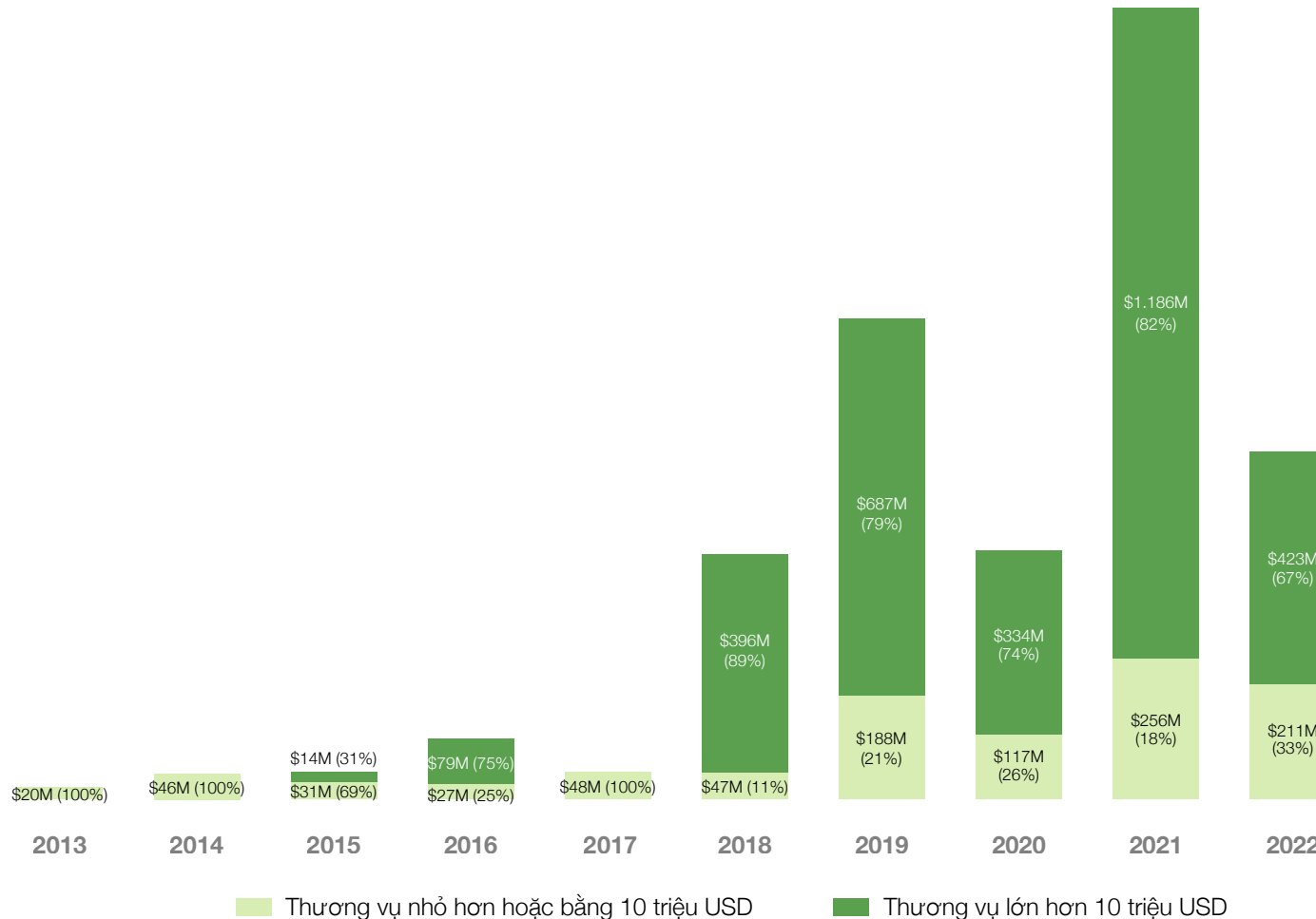
Nửa cuối năm 2022 chứng kiến sự sụt giảm đáng kể ở mức 65% về giá trị đầu tư so với nửa đầu năm do khủng hoảng trong lĩnh vực công nghệ toàn cầu ngày càng gia tăng.

Tuy nhiên, số lượng thương vụ tăng lên vào cuối năm, cho thấy hoạt động đầu tư vẫn tiếp tục với tốc độ ổn định dù giá trị trung bình mỗi thương vụ giảm đi.



Nguồn – Nghiên cứu của Do Ventures, NIC, và Cento Ventures

NHỮNG VÒNG ĐẦU TƯ LỚN CHỨNG LẠI DO TÁC ĐỘNG CỦA THỊ TRƯỜNG TOÀN CẦU



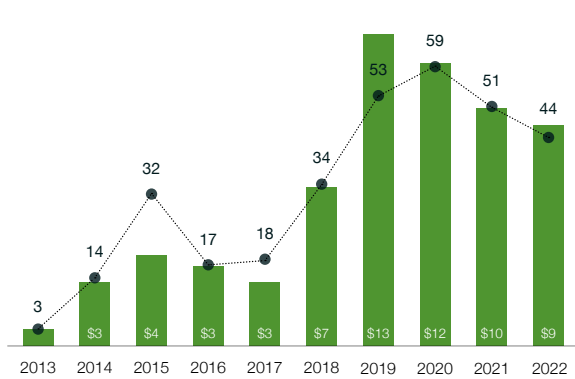
Tổng giá trị các vòng gọi vốn trên 10 triệu USD giảm mạnh xuống còn gần một phần ba so với số liệu cùng kỳ năm 2021. Tỷ trọng các vòng gọi vốn trên 10 triệu chiếm 67% tổng số vốn đầu tư của năm 2022.

Giá trị các vòng đầu tư nhỏ hơn chỉ giảm 18% so với năm ngoái, chiếm tỷ trọng 33% tổng số vốn đầu tư.

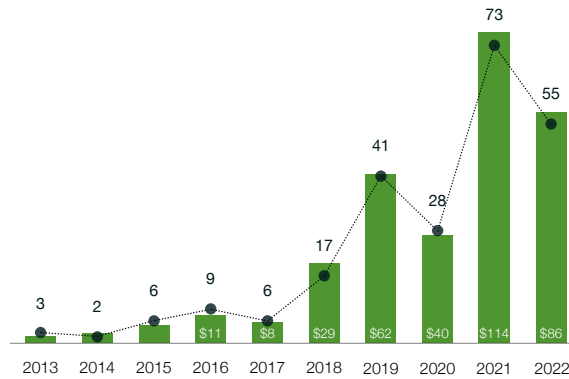
GIÁ TRỊ ĐẦU TƯ VÀ SỐ LƯỢNG ĐẦU TƯ VÀO CÁC VÒNG TRÊN VÀ DƯỚI 10 TRIỆU USD

Nguồn – Nghiên cứu của Do Ventures, NIC, và Cento Ventures

GIÁ TRỊ ĐẦU TƯ VÀO VÒNG 10-50 TRIỆU USD TĂNG ỔN ĐỊNH



VÒNG ĐẦU TƯ DƯỚI HOẶC BẰNG 0,5 TRIỆU USD

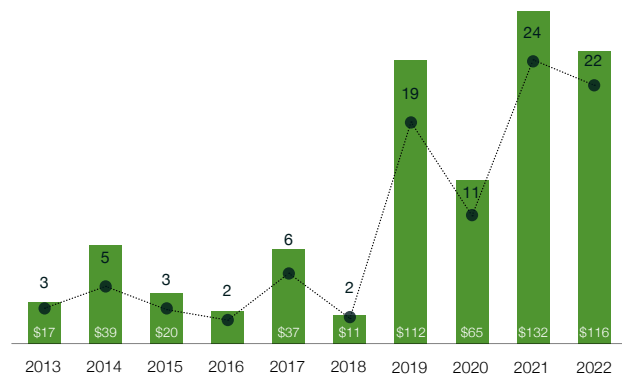


VÒNG ĐẦU TƯ TRÊN 0,5 TRIỆU USD ĐẾN 3 TRIỆU USD

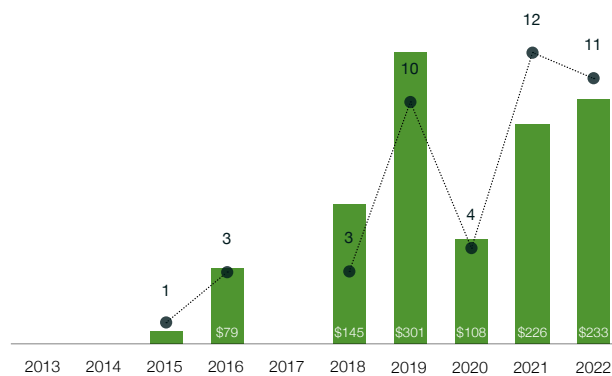
Số tiền đầu tư vào vòng 10-50 triệu USD tăng nhẹ, cho thấy các công ty huy động được vốn Pre-Series A và Series A năm ngoái đã bước sang giai đoạn tăng trưởng tiếp theo.

Hầu hết các vòng đầu tư khác đều chứng kiến mức giảm nhẹ về cả số lượng thương vụ và số tiền đầu tư. Riêng vòng đầu tư trên 50 triệu USD bị giảm mạnh.

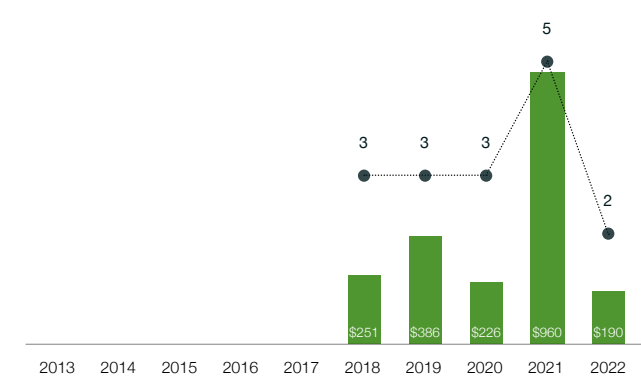
■ Giá trị đầu tư (triệu USD) ● Số lượng thương vụ



VÒNG ĐẦU TƯ TRÊN 3 TRIỆU USD ĐẾN 10 TRIỆU USD



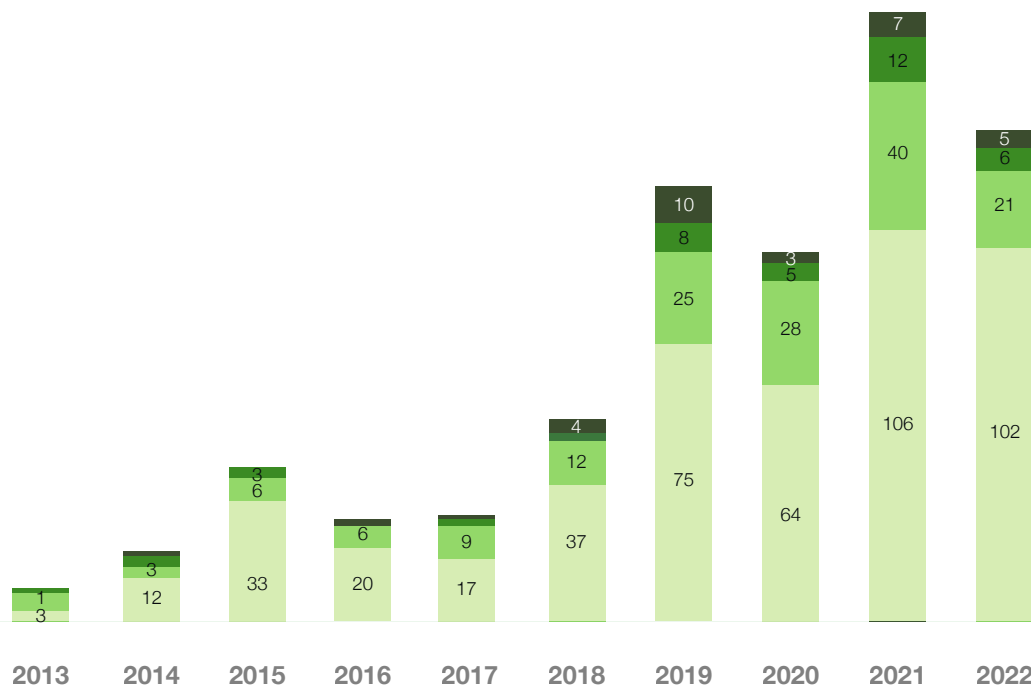
VÒNG ĐẦU TƯ TRÊN 10 TRIỆU USD ĐẾN 50 TRIỆU USD



VÒNG ĐẦU TƯ TRÊN 50 TRIỆU USD

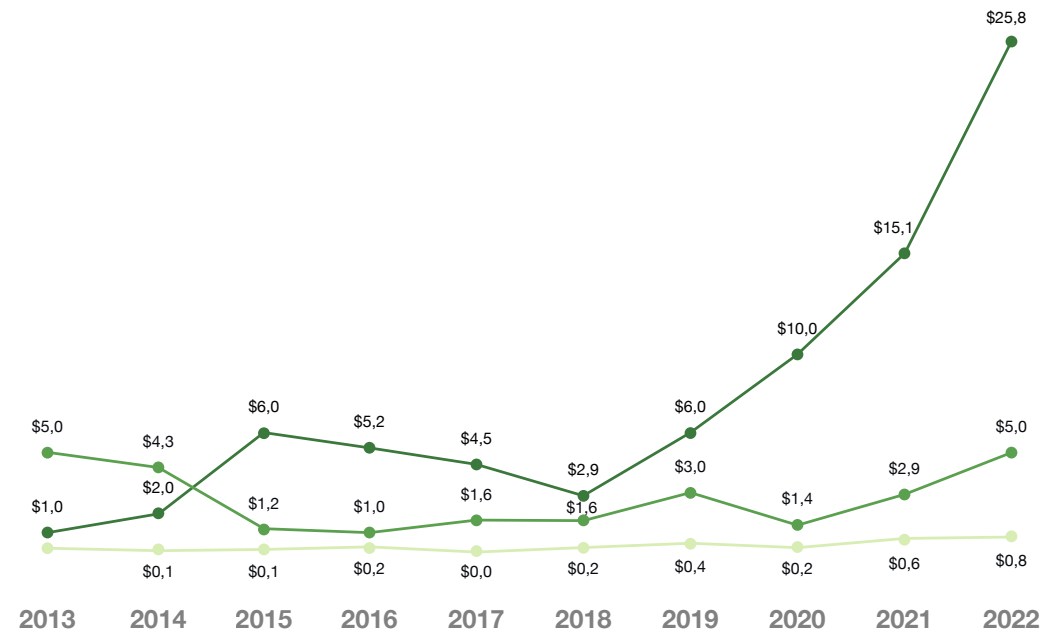
GIÁ TRỊ TRUNG BÌNH CỦA CÁC KHOẢN ĐẦU TƯ TIẾP TỤC TĂNG

- Số lượng thương vụ vòng Pre-Series A giảm ít hơn so với các giai đoạn còn lại.
- Giá trị trung bình ở vòng Series B tăng 71%, đạt mức cao kỷ lục mới.



PRE-A A B C+

SỐ LƯỢNG THƯƠNG VỤ THEO VÒNG GỌI VỐN

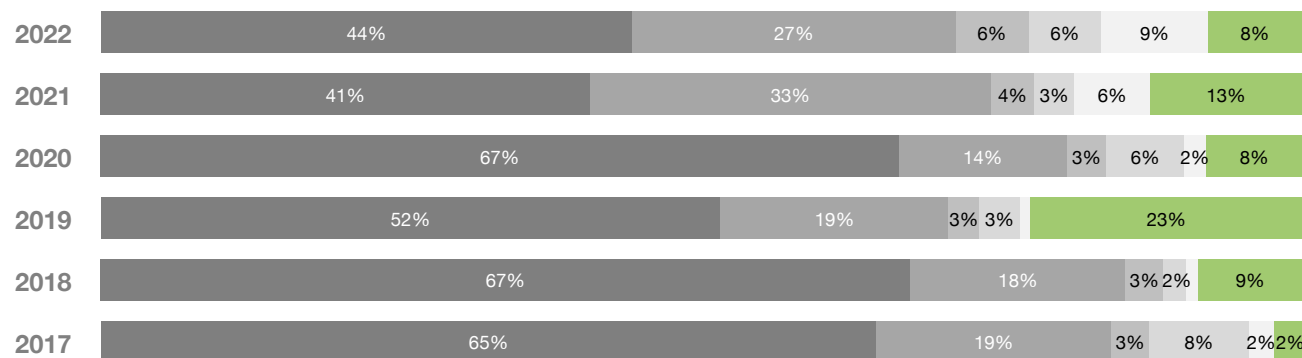


PRE-A A B

GIÁ TRỊ TRUNG BÌNH CỦA CÁC VÒNG GỌI VỐN, TRIỆU USD

VIỆT NAM ĐỨNG THỨ BA KHU VỰC VỀ SỐ LƯỢNG THƯƠNG VỤ ĐẦU TƯ

TỶ TRỌNG GIÁ TRỊ VỐN ĐẦU TƯ THEO QUỐC GIA



Việt Nam vẫn giữ vị trí thứ ba về số lượng thương vụ, nhưng rơi xuống vị trí thứ tư về tổng giá trị đầu tư.

Indonesia tiếp tục dẫn đầu khu vực về tổng giá trị đầu tư, theo sau là Singapore.

TỶ TRỌNG SỐ LƯỢNG THƯƠNG VỤ ĐẦU TƯ THEO QUỐC GIA



Indonesia Singapore Malaysia Thái Lan Philippines Việt Nam

Nguồn – Nghiên cứu của Do Ventures, NIC, và Cento Ventures

DỊCH VỤ TÀI CHÍNH ĐƯỢC ĐẦU TƯ NHIỀU NHẤT

	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2021-2022 Change
Thanh toán	12	10	1	29	10	100	300	101	450	30	-93%
Bán lẻ	1	15	1	18	15	105	195	83	469	204	-57%
Nhân sự	-	0.0	0.2	0.1	0	1	3	36	4	3	-30%
Bất động sản & cơ sở hạ tầng	1	-	0.1	-	7	6	16	26	29	10	-66%
Dịch vụ tài chính	-	0.0	1	2	0.0	3	40	25	61	214	249%
Chuyển đổi số trong doanh nghiệp	-	-	0.1	-	0.0	1	60	18	55	15	-73%
Dịch vụ địa phương	0.2	0.1	4	2	0.2	4	5	10	4	4	8%
Du lịch & Khách sạn	-	1	0	4	1	5	23	9	4	0	-94%
Giáo dục	0.2	3	6	1	5	53	32	8	55	32	-41%
Giải trí/ Gaming	-	-	-	-	-	0.3	9	6	175	10	-95%
Logistics	-	-	0.3	1	-	5	58	4	8	10	19%
Y tế	-	-	0.1	-	0.2	0.2	12	3	37	37	2%
Giải trí/ Không bao gồm Gaming	-	-	0.1	-	-	-	1	2	10	5	-50%
Công nghệ quảng cáo	6	7	30	1	6	3	15	2	-	1	
Truyền thông & mạng xã hội	-	0.2	-	-	-	0.0	-	1	7	1	-82%
Đa ngành	-	-	-	-	-	-	29	-	42	-	-100%
Khác	-	-	0.2	-	-	-	-	-	33	59	77%

Lưu ý: Để biết định nghĩa chi tiết của từng lĩnh vực, vui lòng xem mục phương pháp luận của báo cáo.

Lĩnh vực Dịch vụ Tài chính nhận được nhiều vốn đầu tư nhất, với mức tăng ấn tượng 249%. Mặc dù giảm 57%, Bán lẻ vẫn là lĩnh vực nhận được nhiều vốn thứ hai.

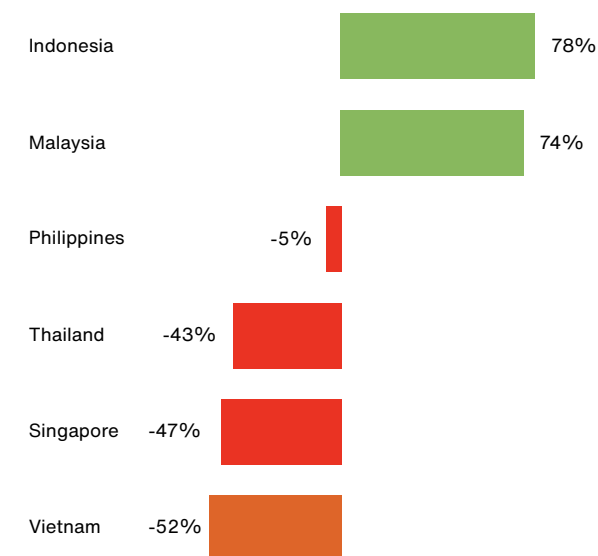
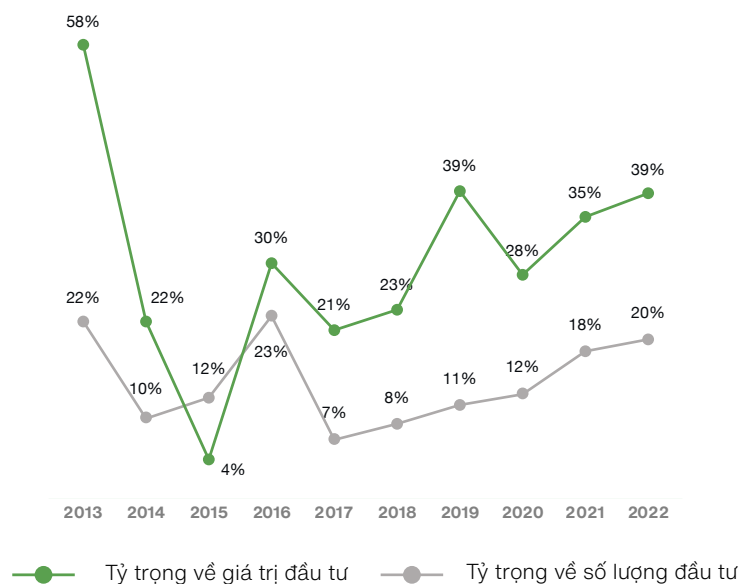
Ngoài hai lĩnh vực nói trên, Y tế, Giáo dục, và Thanh toán vẫn nằm trong số những lĩnh vực được đầu tư nhiều nhất.

Nguồn – Nghiên cứu của Do Ventures, NIC, và Cento Ventures

ĐẦU TƯ VÀO FINTECH VẪN DỒI DÀO

- Trong năm 2022, lĩnh vực “Phân tích dữ liệu & chấm điểm tín dụng” được đầu tư nhiều nhất, tiếp đến là “Quản lý tài sản,” “Thanh toán,” và “Cho vay tiêu dùng.”
- Fintech tiếp tục chiếm tỷ trọng lớn trong tổng giá trị đầu tư và số lượng thương vụ ở Việt Nam mặc dù thiếu đi những thương vụ lớn trong lĩnh vực Thanh toán.

	2019	2020	2021	2022	2019-2022
Thanh toán	301	103	455	30	889
Phân tích dữ liệu & chấm điểm tín dụng	0	19	0	100	119
Quản lý tài sản & thị trường vốn	3	1	18	43	65
Cho vay tiêu dùng	14	19	15	27	74
Cho vay doanh nghiệp	0	2	0	4	6
Ngân hàng như một dịch vụ (BaaS)	0	30	0	24	54
Bảo hiểm	1	0	16	13	29
Quản lý chi tiêu				3	3
Đa ngành	2	1	8	0	11



TỔNG GIÁ ĐẦU TƯ THEO CÁC LĨNH VỰC FINTECH (TRIỆU USD)

TỶ TRỌNG GIÁ TRỊ ĐẦU TƯ VÀ SỐ LƯỢNG ĐẦU TƯ NGÀNH FINTECH

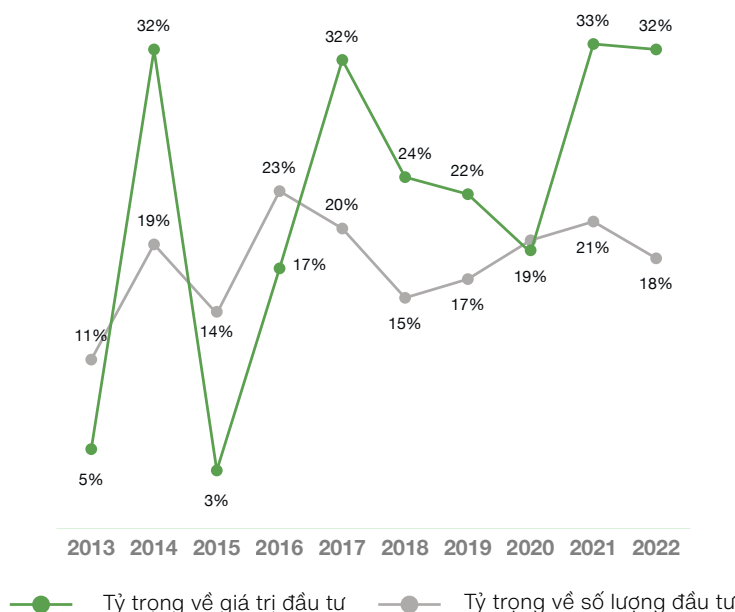
TỶ TRỌNG GIÁ TRỊ ĐẦU TƯ NGÀNH FINTECH THEO QUỐC GIA, 2022

CÁC MÔ HÌNH THƯƠNG MẠI ĐIỆN TỬ MỚI THU HÚT ĐẦU TƯ

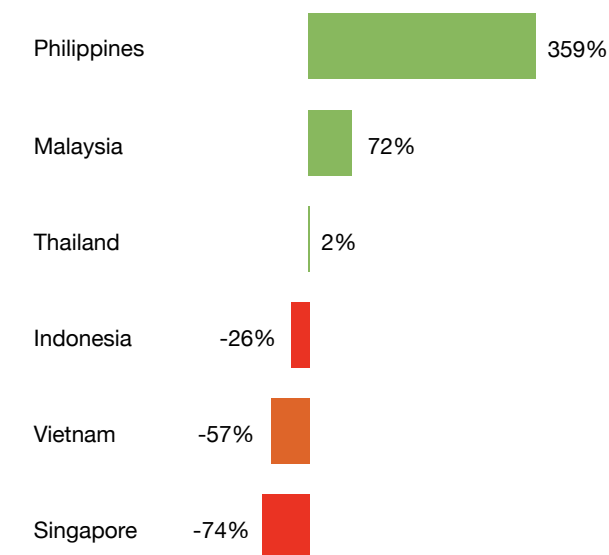
- Mô hình “Sàn giao dịch” nhận được số tiền đầu tư cao nhất trong năm 2022, tuy con số này thấp hơn đáng kể so với năm trước.
- Mô hình “Phụ trợ & Cơ sở hạ tầng TMĐT” và “Thương mại xã hội” thu hút đầu tư mạnh mẽ, lần lượt tăng 105% and 143% so với năm trước. Mô hình “TMĐT tuần hoàn” lần đầu nhận được vốn đầu tư.
- Tỷ trọng đầu tư vào mảng TMĐT so với tổng vốn đầu tư được giữ ở mức tương đương so với năm ngoái.

	2019	2020	2021	2022	2019-2022
Sàn giao dịch	148	56	276	96	576
TMĐT theo ngành dọc	12	11	120	18	160
B2B/Phân phối	27	3	44	27	101
Phụ trợ & Cơ sở hạ tầng TMĐT	8	11	19	39	77
Thương mại xã hội	5	1	7	17	30
Quà tặng/ Phiếu quà tặng/ Chăm sóc KH	1	6	2	-	9
D2C	-	0	1	5	7
TMĐT tuần hoàn				2	2

TỔNG GIÁ TRỊ ĐẦU TƯ THEO CÁC LĨNH VỰC TMĐT (TRIỆU USD)



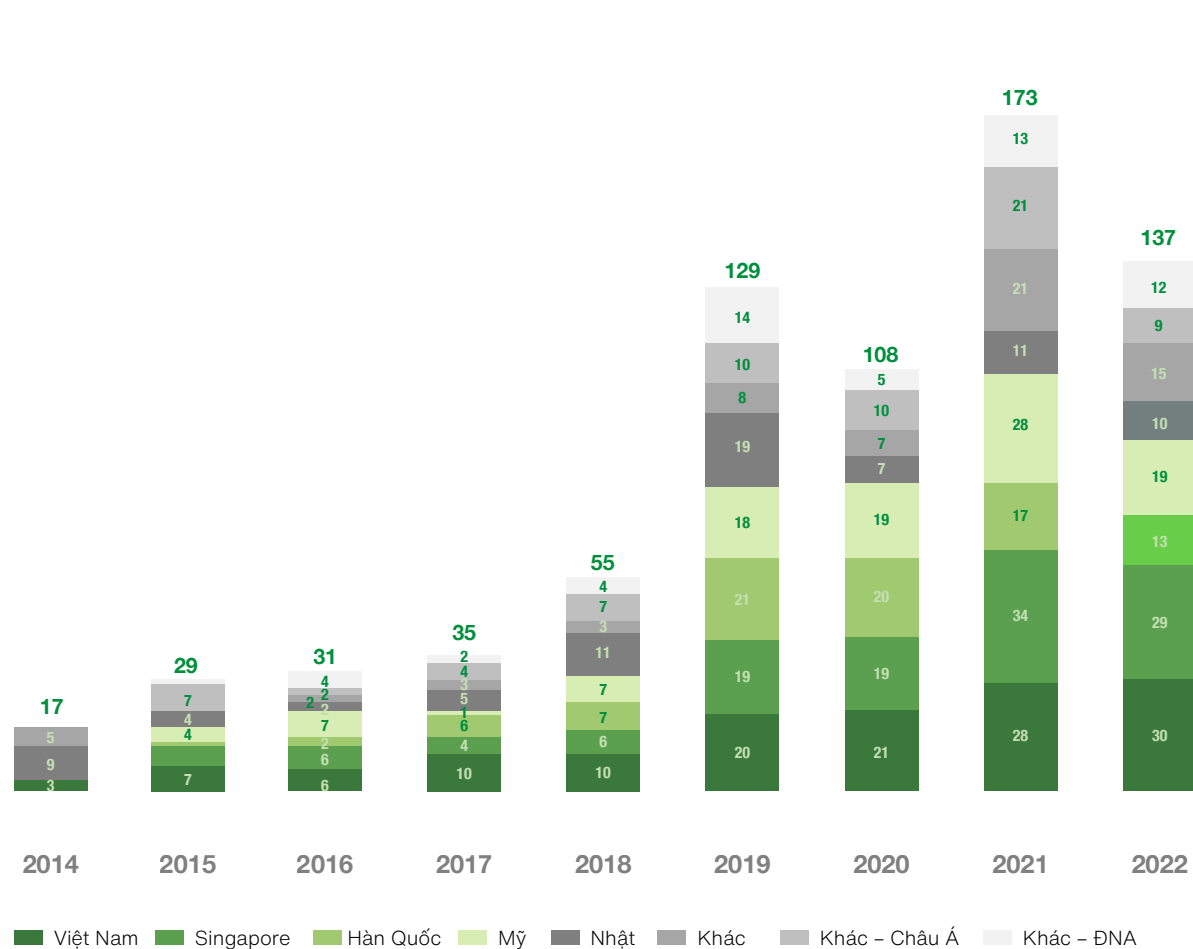
TỶ TRỌNG GIÁ TRỊ ĐẦU TƯ VÀ SỐ LƯỢNG ĐẦU TƯ NGÀNH TMĐT



TỶ TRỌNG ĐẦU TƯ NGÀNH TMĐT THEO QUỐC GIA, 2022

VIỆT NAM LÀ NHÓM CÁC NHÀ ĐẦU TƯ TÍCH CỰC NHẤT TRONG NĂM 2022

Các nhà đầu tư tiếp tục thể hiện sự quan tâm đến startup Việt Nam bất chấp “mùa đông gọi vốn.” Nhờ vào đó, số lượng quỹ nước ngoài đầu tư vào Việt Nam chỉ giảm nhẹ trong năm qua. Lần đầu tiên các quỹ đầu tư Việt Nam trở thành nhóm nhà đầu tư tích cực nhất, theo sau là các nhà đầu tư từ Singapore, Mỹ, và Hàn Quốc.



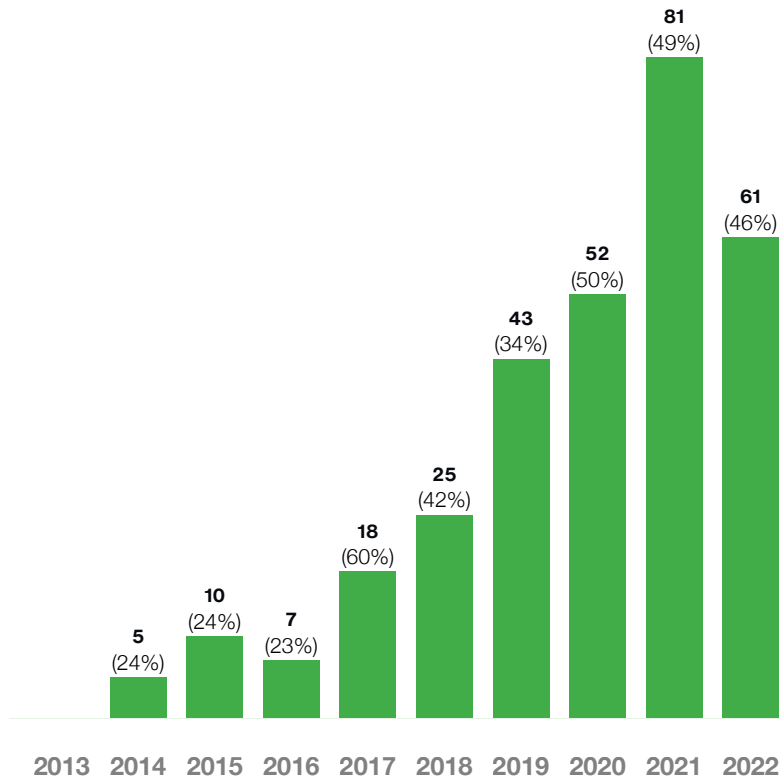
Lưu ý: Logo được sắp xếp theo thứ tự ngẫu nhiên

CÁC QUỸ ĐẦU TƯ VÀO VIỆT NAM (SỐ LƯỢNG)

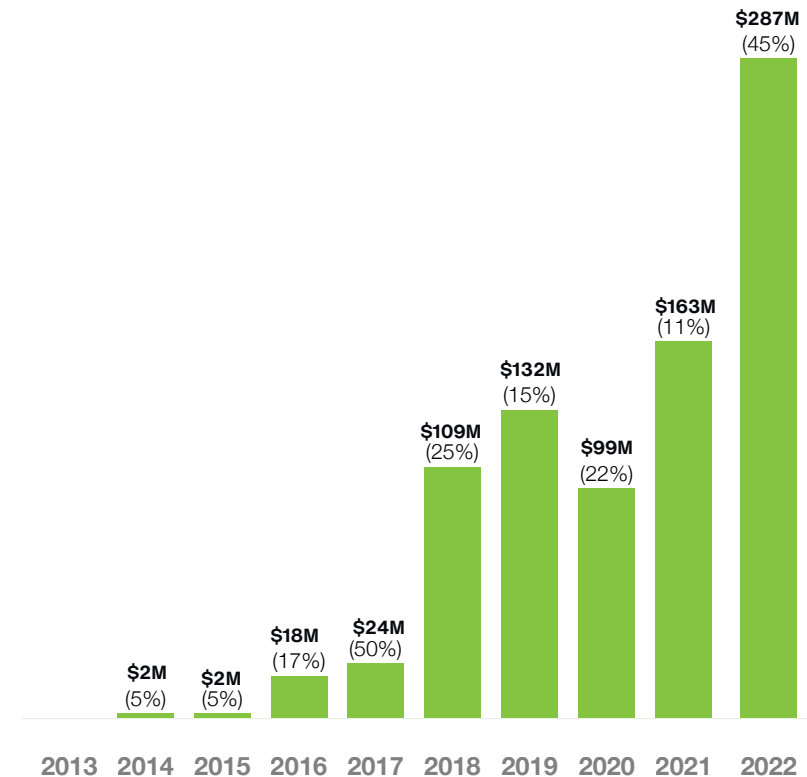
CÁC QUỸ ĐẦU TƯ HOẠT ĐỘNG TÍCH CỰC TRONG NĂM 2022 (THEO SỐ LƯỢNG THƯƠNG VỤ)

CÁC QUỸ NỘI ĐỊA ĐÓNG VAI TRÒ NGÀY Càng QUAN TRỌNG

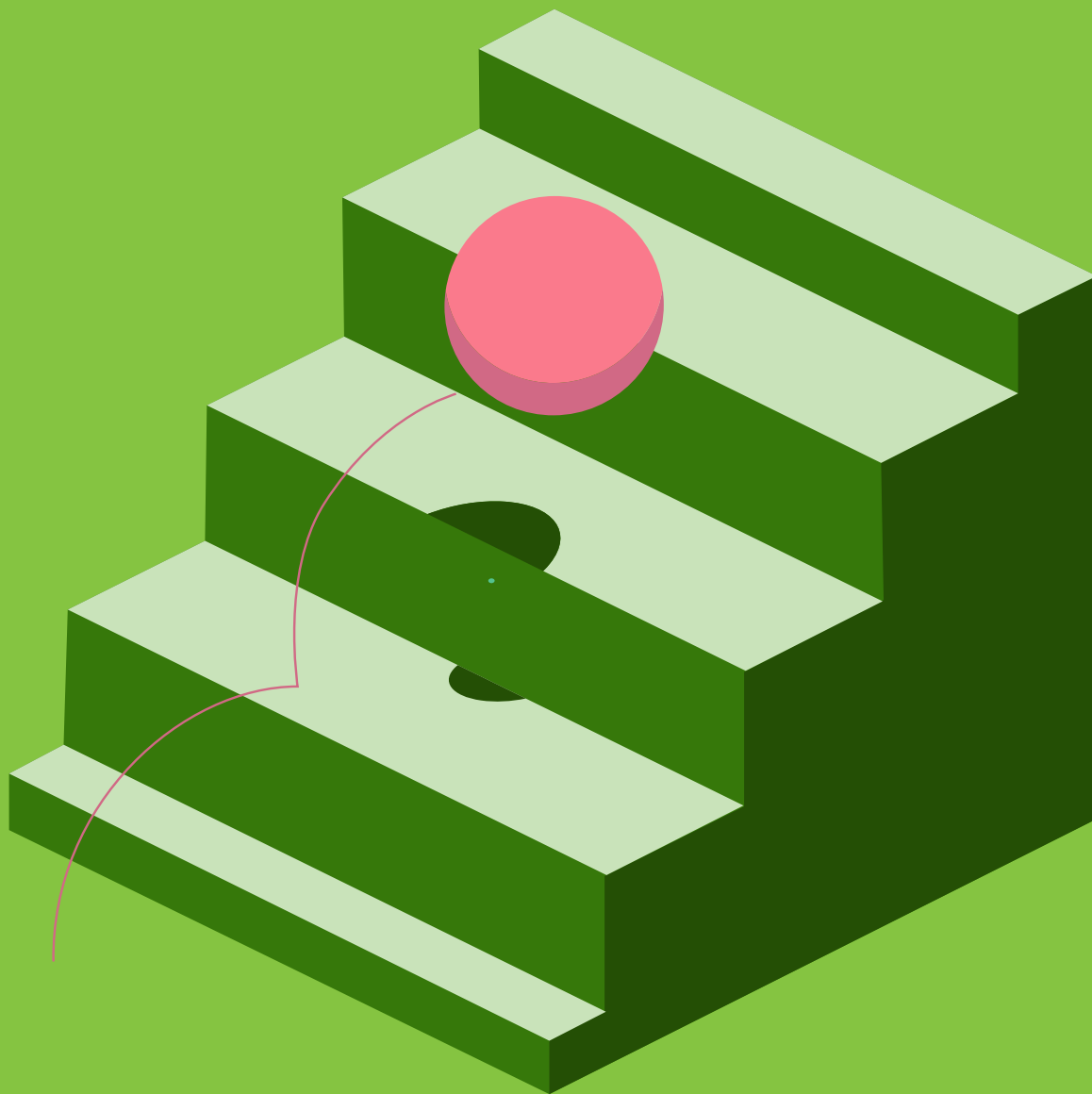
Các quỹ đầu tư mạo hiểm nội địa đóng vai trò ngày càng quan trọng trong hệ sinh thái khởi nghiệp Việt Nam, đặc biệt là ở giai đoạn đầu khi startup có thể gặp khó khăn trong việc thu hút nguồn vốn từ các quỹ nước ngoài. Giá trị đầu tư và số lượng thương vụ có sự tham gia của các quỹ nội địa có xu hướng tăng dần qua các năm. Đáng chú ý, trong năm 2022, giá trị các thương vụ có sự tham gia của quỹ nội địa đạt mức cao kỷ lục 287 triệu USD.



SỐ LƯỢNG CÁC THƯƠNG VỤ CÓ SỰ THAM GIA CỦA QUỸ NỘI ĐỊA (% TỔNG SỐ THƯƠNG VỤ ĐẦU TƯ)



GIÁ TRỊ CÁC THƯƠNG VỤ CÓ SỰ THAM GIA CỦA QUỸ NỘI ĐỊA (% TỔNG SỐ TIỀN ĐẦU TƯ)



BÁO CÁO ĐỔI MỚI SÁNG TẠO VÀ
ĐẦU TƯ CÔNG NGHỆ VIỆT NAM 2023

THỂ HỆ CÁC NHÀ ĐẦU TƯ MẠO HIỂM VIỆT NAM

Quan sát của chúng tôi về ba thể
hệ nhà đầu tư mạo hiểm của Việt
Nam và những đặc điểm nổi bật
của họ.

NIC
VIETNAM
NATIONAL
INNOVATION
CENTER

DO
VENTURES

THỂ HỆ CÁC NHÀ ĐẦU TƯ MẠO HIỂM VIỆT NAM

Lịch sử đầu tư mạo hiểm ở Việt Nam bắt đầu từ những năm 2000 khi đất nước mở cửa nền kinh tế và thu hút đầu tư nước ngoài. Ngành đầu tư mạo hiểm ở Việt Nam vẫn đang trong giai đoạn phát triển ban đầu, và chúng ta có thể quan sát thấy một số đặc điểm nổi bật giữa ba thế hệ nhà đầu tư mạo hiểm Việt Nam⁽¹⁾.

<h2>THẾ HỆ 1</h2> <p>2004 – 2011</p>	<h2>THẾ HỆ 2</h2> <p>2012 – 2019</p>	<h2>THẾ HỆ 3</h2> <p>2020 – NAY</p>
<p>NHÀ ĐẦU TƯ TIỀN PHONG</p> <p>Vào đầu những năm 2000s, các quỹ đầu tư mạo hiểm bắt đầu xuất hiện và hầu hết các nhà quản lý quỹ là Việt kiều với nhiều kinh nghiệm quốc tế. Họ góp phần chuyên nghiệp hóa quy trình đầu tư, áp dụng kiến thức từ nước ngoài vào hệ sinh thái trong nước. Các nhà đầu tư thế hệ 1 có xu hướng tập trung vào thị trường nội địa và tìm kiếm cơ hội đầu tư vào các mô hình kinh doanh Internet sơ khai như Thương mại điện tử, Truyền thông, Quảng cáo, và Trò chơi trực tuyến</p> <div data-bbox="67 1157 349 1189"> </div> <div data-bbox="380 1125 676 1225"> </div>	<p>NHÀ ĐẦU TƯ DOANH NHÂN</p> <p>Vào giữa những năm 2012, một nhóm các nhà đầu tư mạo hiểm mới xuất hiện ở Việt Nam. Rất nhiều trong số họ là các doanh nhân, những nhà sáng lập bước vào con đường đầu tư. Thế hệ nhà đầu tư này có khẩu vị đa dạng hơn về chiến lược và lĩnh vực đầu tư, và họ bắt đầu quan tâm đến những doanh nghiệp ĐMST nội địa có khuynh hướng đưa sản phẩm ra các thị trường mới trong khu vực. Do nhà đầu tư thế hệ 2 huy động vốn chủ yếu từ các nguồn lực nội địa, họ gặp những hạn chế nhất định về số lượng tài sản mà quỹ có thể quản lý và khả năng đầu tư ở quy mô lớn.</p> <div data-bbox="795 1125 1478 1396"> </div>	<p>NHÀ ĐẦU TƯ TẠO TÁC ĐỘNG</p> <p>Ngành đầu tư mạo hiểm tại Việt Nam bắt đầu chứng kiến sự tăng trưởng mang tính đột phá từ năm 2018, tạo ra một thế hệ quỹ đầu tư mạo hiểm mới với những nhà quản lý quỹ trưởng thành trong thời kỳ số hoá và muốn giải quyết các bài toán của thời đại thông qua công nghệ. Họ đặc biệt quan tâm đầu tư vào các lĩnh vực nhằm nâng cao chất lượng cuộc sống như Y tế, Giáo dục, và Công nghệ xanh. Nhà đầu tư thế hệ 3 có khả năng huy động nguồn vốn từ nước ngoài, vì vậy quy mô quỹ của họ tăng lên đáng kể. Điều này mang lại lợi thế nổi trội giúp họ theo đuổi những mục tiêu lớn hơn cho hệ sinh thái khởi nghiệp của Việt Nam.</p> <div data-bbox="1534 1125 2049 1316"> </div>

* Danh sách này chỉ mang tính chất tham khảo và có thể không thể hiện đầy đủ các quỹ đang hoạt động.

1 - Theo định nghĩa của chúng tôi, quỹ đầu tư mạo hiểm Việt Nam có đặc điểm là tập trung vào thị trường Việt Nam, các quyết định đầu tư được đưa ra bởi hội đồng đầu tư ở Việt Nam, được thành lập bởi ít nhất một General Partner người Việt Nam, và có đội ngũ hoạt động chính tại Việt Nam.

NHÀ ĐẦU TƯ THỂ HỆ 3 CÓ NHỮNG ĐẶC ĐIỂM THÚ VỊ

Các nhà đầu tư thể hệ 3 còn có một số đặc điểm đáng chú ý khác: các quỹ đầu tư này đều có tỷ lệ nữ giới lãnh đạo cao hơn, áp dụng các tiêu chí về Môi trường, Xã hội và Quản trị (ESG) trong quá trình ra quyết định đầu tư, và rất chú trọng đầu tư vào những lĩnh vực mới như Công nghệ xanh. Những chuyển dịch này cho thấy bức tranh đầu tư mạo hiểm Việt Nam đang trở nên đa dạng và có ý thức xã hội hơn.



100%

CÓ ÍT NHẤT MỘT LÃNH ĐẠO NỮ



67%

CÓ VỐN ĐẦU TƯ
NƯỚC NGOÀI

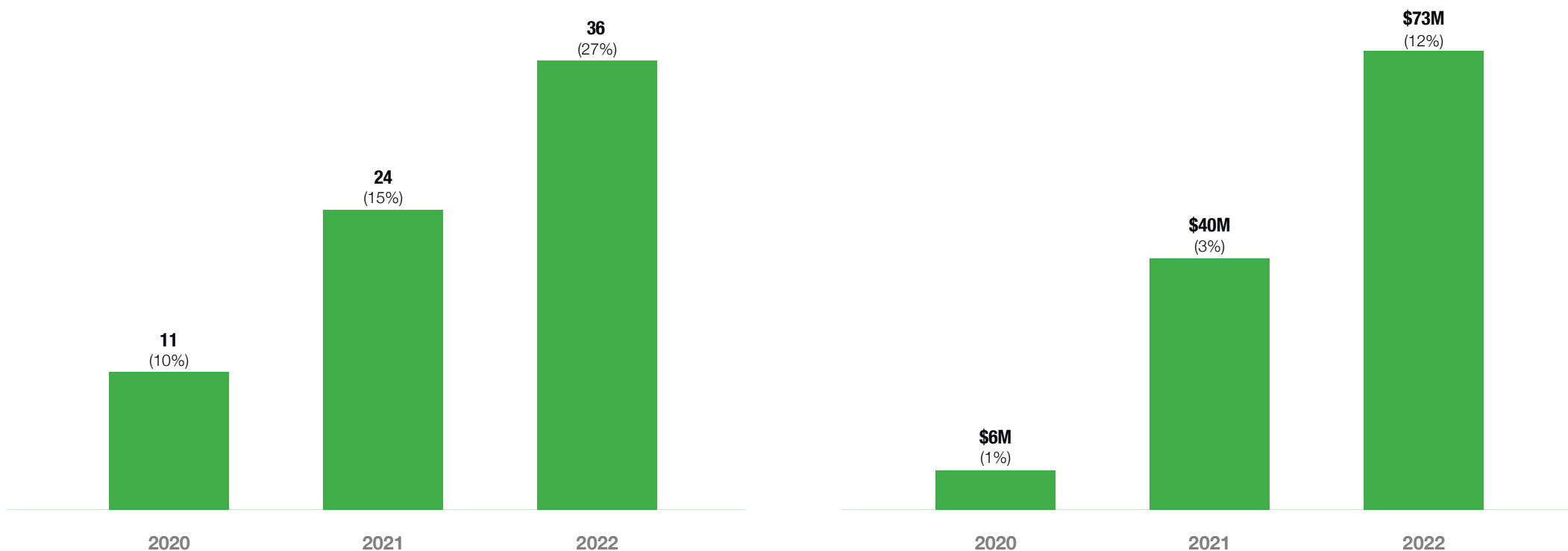


83%

ĐÃ ĐẦU TƯ VÀO CÁC CÔNG TY TRONG LĨNH
VỰC CÔNG NGHỆ XANH

NHÀ ĐẦU TƯ THẾ HỆ 3 CÓ TIỀM NĂNG TẠO ĐỘT PHÁ

Nhà đầu tư thế hệ 3 có những lợi thế để tạo ra đột phá cho bức tranh đầu tư mạo hiểm ở Việt Nam với tầm nhìn toàn cầu và khả năng huy động nguồn vốn lớn. Họ đang tích cực thúc đẩy hệ sinh thái khởi nghiệp Việt Nam thông qua việc làm cầu nối giữa các công ty Việt Nam và nhà đầu tư quốc tế, từ đó có thể tiếp cận nguồn lực rộng lớn hơn cả về tài chính và kinh nghiệm điều hành doanh nghiệp.



SỐ LƯỢNG CÁC THƯƠNG VỤ CÓ SỰ THAM GIA CỦA NHÀ ĐẦU TƯ THẾ HỆ 3
(% TỔNG SỐ THƯƠNG VỤ ĐẦU TƯ)

GIÁ TRỊ CÁC THƯƠNG VỤ CÓ SỰ THAM GIA CỦA NHÀ ĐẦU TƯ THẾ HỆ 3
(% TỔNG SỐ TIỀN ĐẦU TƯ)

BÁO CÁO ĐỔI MỚI SÁNG TẠO VÀ
ĐẦU TƯ CÔNG NGHỆ VIỆT NAM 2023

TRIỂN VỌNG 2023

Các nhà đầu tư chia sẻ nhận định về bối cảnh đầu tư vào lĩnh vực đổi mới sáng tạo trong năm 2023 và đưa ra một số lời khuyên cho các doanh nghiệp startup.

NIC
VIETNAM
NATIONAL
INNOVATION
CENTER

DO
VENTURES



VIỆT NAM VẪN HẤP DẪN NHÀ ĐẦU TƯ GIỮA THÁCH THỨC CỦA NỀN KINH TẾ TOÀN CẦU

Bất chấp những khó khăn trong môi trường đầu tư toàn cầu hiện nay, các nhà đầu tư vẫn giữ góc nhìn tích cực về hệ sinh thái khởi nghiệp ở Việt Nam nhờ vào tiềm năng tăng trưởng kinh tế, cơ cấu dân số trẻ am hiểu công nghệ, và sự ủng hộ mạnh mẽ của chính phủ cho ĐMST.



“Kinh tế vĩ mô toàn cầu có thể tiếp tục gặp nhiều thách thức trong năm 2023, nhưng chúng tôi duy trì quan điểm lạc quan và tầm nhìn dài hạn tích cực đối với lĩnh vực khởi nghiệp tại Việt Nam. Với kinh nghiệm hơn ba thập kỷ đầu tư và phát triển các công ty khởi nghiệp dẫn đầu Đông Nam Á, chúng tôi nhận định rằng Việt Nam có tiềm năng dồi dào để phát triển hệ sinh thái khởi nghiệp công nghệ. Thế mạnh của Việt Nam bao gồm nguồn nhân tài công nghệ tay nghề cao, những nhà sáng lập kiên định và có năng lực, cùng sự chú trọng vào giáo dục STEM. Ngoài ra, việc tái cân bằng chuỗi cung ứng toàn cầu đang mang lại lợi ích cho nền kinh tế nội địa và nâng cao thể mạnh của lĩnh vực công nghệ, trong khi phong trào khởi nghiệp vẫn thể hiện sự bền bỉ qua những thăng trầm của thị trường. Chúng tôi rất hào hứng với việc tìm kiếm và làm việc với những nhà sáng lập đầy tham vọng và giúp họ vươn lên dẫn đầu trong khu vực và toàn cầu.”

Genping Liu
Giám đốc điều hành



“Không thể phủ nhận rằng đây là giai đoạn khó khăn cho các công ty khởi nghiệp. Lạm phát tăng cao, xung đột ở Ukraine, cùng gián đoạn chuỗi cung ứng tiếp tục bao phủ kinh tế thế giới và khiến nhà đầu tư lo ngại. Tuy nhiên, có lẽ đây cũng là thời điểm không thể tốt hơn để thành lập công ty hoặc đầu tư vào các startup giai đoạn đầu tại Việt Nam. Các nhà đầu tư vẫn quan tâm đến Việt Nam với tốc độ tăng trưởng kinh tế mạnh mẽ, lực lượng dân số trẻ tay nghề cao, và thị trường dịch vụ khổng lồ đã được công nghệ hóa. Trên thực tế, nguồn vốn giai đoạn đầu đã tăng gấp 17 lần so với mức năm 2018 tính theo quy mô của các quỹ đầu tư. Đầu tư mạo hiểm tại Việt Nam sẽ tiếp tục tăng trưởng nhờ môi trường kinh doanh thuận lợi và vai trò ngày một quan trọng của các startup trong sự phát triển của toàn bộ khu vực ĐNA.”

Justin Nguyễn
Giám đốc điều hành

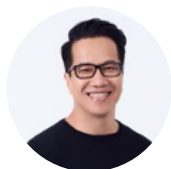


“Việt Nam sẽ tỏa sáng trong bối cảnh kinh tế toàn cầu gặp nhiều thách thức và sẽ tiếp tục vươn lên trong tam giác vàng khởi nghiệp Việt Nam-Singapore-Indonesia. Với việc các tập đoàn công nghệ toàn cầu đầu tư mạnh mẽ vào lĩnh vực sản xuất công nghệ tại Việt Nam, thị trường nội địa đang mở rộng nhanh chóng với mức tăng trưởng GDP dự kiến là 6,2% (cao nhất toàn cầu), khiến Việt Nam trở thành nam châm thu hút nhân tài công nghệ. Điều này sẽ giúp tạo ra thế hệ các công ty công nghệ mới đầy tiềm năng. Fintech, Insurtech, Healthtech, và Proptech sẽ tiếp tục chứng kiến sự tăng trưởng mạnh mẽ. Công nghệ môi trường cũng sẽ được chú trọng khi các yêu cầu về ESG ngày một lớn hơn với nhà đầu tư. Ngoài ra, chúng tôi cũng dự đoán rằng các đội ngũ phát triển tiền mã hóa tại Việt Nam cũng sẽ chuyển hướng sang phát triển sản phẩm dựa trên công nghệ AI.”

Vinnie Lauria
Giám đốc điều hành

NHÀ ĐẦU TƯ SẼ GIỮ NGUYÊN TỐC ĐỘ GIẢI NGÂN VÀO CÁC DOANH NGHIỆP VIỆT NAM NHỜ VÀO TẦM NHÌN DÀI HẠN

Các nhà đầu tư vẫn tiếp tục giải ngân vào doanh nghiệp ĐMST nhờ vào niềm tin dài hạn và các cơ hội đột phá có thể được tạo ra trong giai đoạn khủng hoảng. Một số nhà đầu tư tập trung vào các ngành mới nổi và khuyến khích các công ty khởi nghiệp luôn giữ tâm thế vững vàng trước thách thức.



“Trong bối cảnh thị trường đang thay đổi, chúng tôi vẫn kiên định với nhịp độ đầu tư của mình. Do chú trọng vào các giải pháp đột phá mang tính đổi mới sáng tạo, chiến lược đầu tư của AVV không chịu ảnh hưởng ngay cả khi thị trường đi xuống. Với tầm nhìn 5-10 năm, chúng tôi hiểu rằng đầu tư giai đoạn đầu là một hành trình dài hạn và chúng tôi tìm kiếm các công ty công nghệ muốn tạo ra giá trị bền vững. Thông điệp của chúng tôi tới các công ty khởi nghiệp: Đừng để tình thế hiện tại làm giảm tham vọng. Hãy đặt ra mục tiêu cao hơn và nỗ lực trở thành công ty đầu ngành trên quy mô toàn cầu. Hãy nhớ rằng các công ty vĩ đại thường lớn mạnh trong thời kỳ khó khăn. Với chiến lược đúng đắn cùng sự kiên trì, các bạn có thể vươn lên mạnh mẽ hơn nữa từ những thách thức hiện tại. Chúc các bạn may mắn trong hành trình khởi nghiệp.”

Binh Trần
Giám đốc điều hành



“Hoạt động đầu tư của VIG sẽ diễn ra đều đặn trong năm 2023 bởi chúng tôi có niềm tin mạnh mẽ rằng công nghệ là yếu tố then chốt thúc đẩy doanh nghiệp phát triển trong dài hạn, đặc biệt là trong giai đoạn tăng trưởng. Đã có mặt trên thị trường hơn một thập kỷ, VIG từng đạt được những kết quả đầu tư tốt nhất trong thời kỳ suy thoái kinh tế vì đây là thời điểm tốt nhất để sàng lọc các doanh nghiệp bền bỉ và những nhà sáng lập có quyết tâm cao. Trong bối cảnh thị trường biến động, chúng tôi kỳ vọng các startup sẽ trải qua quá trình tái cấu trúc để nâng cao hiệu quả kinh tế. Các nhà đầu tư sẽ nghiêng về các doanh nghiệp có tỷ suất lợi nhuận gộp cao và các doanh nghiệp B2B. Thị trường công nghệ Việt Nam vẫn tương đối hấp dẫn trong khu vực nhờ vào tốc độ tăng trưởng kinh tế vững vàng, sự hỗ trợ mạnh mẽ của chính phủ đối với quá trình số hóa, cùng nguồn nhân tài công nghệ tay nghề cao.”

Việt Nguyễn
Trưởng bộ phận đầu tư công nghệ



“Chúng tôi mong muốn mở rộng danh mục đầu tư của mình vào năm 2023 hoặc ít nhất sẽ giữ nguyên số lượng khoản đầu tư như những năm trước, khoảng 15 thương vụ. Nextrans hết sức tin tưởng vào tiềm năng của thể hệ công ty khởi nghiệp mới có khả năng cách mạng hóa các ngành công nghiệp truyền thống. Trọng tâm của chúng tôi là những công ty mang lại các giải pháp công nghệ giúp giải quyết những vấn đề căn bản trong đời sống hiện nay. Chúng tôi mong muốn cung cấp cho họ nguồn lực hỗ trợ cần thiết ngay từ những ngày đầu, giúp cho họ có nền tảng vững chắc cho sự bứt phá sau này.”

Chris Chae
Giám đốc điều hành

DOANH NGHIỆP ĐMST NÊN TẬP TRUNG VÀO CÁC YẾU TỐ CỐT LÕI

Các nhà đầu tư nhấn mạnh tầm quan trọng của việc tập trung vào các yếu tố kinh doanh cốt lõi, gọi vốn một cách chiến lược, và thích ứng kịp thời với những thay đổi trong thực tế. Họ chia sẻ góc nhìn chung rằng các công ty khởi nghiệp có thể tận dụng thách thức hiện tại như một cơ hội để đổi mới và cải tiến.



"Mặc dù chúng ta đều mong đợi một năm 2023 ổn định hơn, nhưng các startup cần chuẩn bị cho tình huống khủng hoảng kéo dài. Trong bối cảnh cạnh tranh khắc nghiệt hiện nay, product-market-fit là yếu tố tối quan trọng. Công nghệ chỉ là công cụ và các công ty cần ưu tiên giải quyết các vấn đề khách hàng đang gặp phải. Công ty cũng không nên vội vàng gây quỹ lúc này mà nên đợi đến khi thị trường thuận lợi hơn. Số tiền cần gọi càng lớn thì việc gọi vốn càng khó khăn. Nếu công ty bắt buộc phải gọi vốn, hãy triển khai một cách chiến lược và lên kế hoạch thật cụ thể. Với cách tiếp cận phù hợp, các startup có thể tận dụng bối cảnh hiện tại để đổi mới chính mình và vươn lên trước các đối thủ."

Trung Hoàng
Giám đốc điều hành



"Tôi tin rằng mọi thứ trên thế giới đều tuân theo những nguyên tắc bất biến: Hết mùa đông sẽ tới mùa xuân, và không có mùa đông nào kéo dài mãi. Tôi nghĩ rằng có những việc cơ bản các công ty cần duy trì và tiếp tục làm tốt; có những việc họ cần thay đổi để thích nghi. Trong bất kỳ giai đoạn nào của nền kinh tế, các công ty cũng cần ưu tiên các yếu tố cốt lõi: sản phẩm, khách hàng, và đội ngũ. Tuy nhiên, các startup cần đặc biệt thận trọng trong sử dụng vốn vào thời điểm nhiều bất ổn như hiện nay để có thể duy trì quỹ tiền mặt ít nhất 18 tháng. Khi "mùa đông" lắng xuống và thị trường ổn định hơn, các công ty sống sót sẽ trở dậy mạnh mẽ hơn và có vị thế tốt hơn để thành công. Nếu một công ty buộc phải đóng cửa trong giai đoạn này thì đó không nhất thiết là thất bại. Nhà sáng lập có thể khép lại một hành trình chưa đúng và mở ra những cánh cửa cơ hội mới."

My Trần
Phó chủ tịch



"Thời kỳ khó khăn sẽ không kéo dài và startup có thể coi giai đoạn này như một thử thách để củng cố lại nền tảng của công ty (công nghệ/đội ngũ/unit economics) và quản lý tài chính một cách nghiêm khắc. Các nhà sáng lập nên kiên trì và lạc quan để tiếp tục hành trình của mình, tuy nhiên, họ cũng cần phải thực tế và thận trọng. Tại thời điểm này, startup nên thực hiện một số bước quan trọng sau đây: (1) Xác định lại sứ mệnh của công ty; (2) Kiểm tra lại mô hình doanh thu và tìm cách tối đa hóa doanh thu; (3) Kiểm tra lại cấu trúc chi phí; (4) Lên kế hoạch huy động vốn với sự linh hoạt và thận trọng hơn, sẵn sàng đưa ra mức định giá khiêm tốn hơn so với kỳ vọng của năm ngoái khi các nhà đầu tư còn tràn đầy lạc quan."

Phương Trần
Giám đốc đầu tư

PHƯƠNG PHÁP LUẬN

ĐỐI TÁC NỘI DUNG VÀ PHÁT HÀNH:

Trung tâm Đổi mới sáng tạo Quốc gia (NIC) là đơn vị trực thuộc Bộ Kế hoạch và Đầu tư, có chức năng hỗ trợ và phát triển hệ sinh thái khởi nghiệp đổi mới sáng tạo Việt Nam. NIC tập trung vào việc thúc đẩy chuyển giao công nghệ, R&D, và thương mại hóa trong một môi trường pháp lý thử nghiệm thuận lợi để đảm bảo tính cạnh tranh cho các doanh nghiệp ĐMST Việt Nam ở cấp khu vực và quốc tế.

Tim hiểu thêm về NIC tại nic.gov.vn

ĐỐI TÁC DỮ LIỆU:

Cento Ventures là quỹ đầu tư mạo hiểm tập trung vào các công ty khởi nghiệp công nghệ với các sản phẩm và dịch vụ ra đời từ quá trình chuyển đổi số của các thị trường tăng trưởng đầy hứa hẹn, đặc biệt là Đông Nam Á. Cento Ventures có trụ sở tại Singapore và được dẫn dắt bởi đội ngũ giàu kinh nghiệm trong lĩnh vực Internet. Cento Ventures điều hành ba quỹ đầu tư trong nhiều ngành với phương pháp đầu tư quy tắc và được nghiên cứu kỹ lưỡng nhằm tìm ra cơ hội đầu tư công nghệ tại khu vực Đông Nam Á. Tim hiểu thêm về Cento tại cento.vc

CƠ SỞ CHÍNH:

Các số liệu và kết luận trong nghiên cứu này dựa trên định giá trong vòng gọi vốn gần nhất của một công ty. Đây tạm coi là cách phản ánh tốt nhất phần nào giá trị thực của một công ty. Trong báo cáo này, chúng tôi xin được ghi nhận thành tựu của Will Gornall và Ilya A. Strebulaev (các giáo sư tại Sauder School of Business tại Đại học British Columbia và Stanford Graduate School of Business) cho nghiên cứu toàn diện của họ về “Phương pháp định giá vốn đầu tư mạo hiểm dựa trên thực tế”, có thể được tìm đọc tại đây: https://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=2955455 cùng nội dung truyền thông tại đây: <http://nymag.com/intelligencer/2018/11/fake-unicorns-are-running-over-the-venture-capital-industry.html>

PHẠM VI BÁO CÁO:

Báo cáo này chủ yếu bao quát hệ sinh thái kinh tế số tại Việt Nam, với một số đề cập đến khu vực Đông Nam Á, đặc biệt là sáu nền kinh tế lớn nhất ASEAN. Thông tin thêm có thể được tìm thấy trong Báo cáo Đầu tư Công nghệ tại Đông Nam Á của Cento tại đây: <https://www.cento.vc/southeast-asia-tech-investment-report-2022-h1/>

NGUỒN DỮ LIỆU:

Dữ liệu của Do Ventures được tổng hợp từ các thương vụ được công bố bởi công ty ra công chúng và nguồn thông tin do hơn 70 quỹ đầu tư mạo hiểm ở Đông Nam Á cung cấp. Dữ liệu của Cento Ventures được tổng hợp từ nhiều nguồn, trong đó chủ yếu dựa vào tin thông báo báo chí từ các công ty và nhà đầu tư của họ, kết hợp thông tin trong cộng đồng. Đội ngũ nghiên cứu tính xác thực của thông tin trong phạm vi có thể và bổ sung thông tin chưa đầy đủ bằng những hiểu biết trong ngành và tính toán của nhân sự nội bộ. Hơn 670 sự kiện đầu tư và thoái vốn tại Việt Nam đã được phân tích và xác minh trong báo cáo này. Chắc chắn, một số giao dịch lớn sẽ vắng mặt do bảo mật thông tin hoặc dựa theo phương pháp tính. Chúng tôi cũng nhận thấy số liệu đầu tư thuộc các vòng trước Series A trong khu vực là không đầy đủ do khối lượng thương vụ đầu tư rất lớn trong phạm vi 10.000 - 250.000 USD đang diễn ra trên thị trường - mặc dù tổng giá trị đầu tư và thoái vốn không bị ảnh hưởng đáng kể. Do đó, hãy coi số liệu về "số lượng đầu tư" trước Series A là chưa đầy đủ. Cuối cùng, khi các thông tin mới được đưa ra và khi các thông cáo cũ được xác minh, cơ sở dữ liệu được điều chỉnh trở dẫn đến sự mâu thuẫn nhẹ giữa các phiên bản khác nhau trong cùng thời kỳ.

ĐỊNH NGHĨA VỀ LĨNH VỰC VÀ PHÂN LOẠI CÔNG TY BAO GỒM:

Báo cáo này nhằm mục đích mô tả tình trạng gọi vốn và thoái vốn xuất phát từ các công ty công nghệ ở Đông Nam Á. Định nghĩa chính xác về công ty công nghệ là chủ đề có nhiều tranh luận. Nếu như việc loại trừ công nghệ sinh học, vật liệu mới và công nghệ vũ trụ là tương đối rõ ràng (nhưng bao gồm những phần mềm và dịch vụ kỹ thuật số phục vụ các ngành này), không dễ để phân biệt một công ty offline có các chức năng số với một công ty mà việc tạo ra giá trị chủ yếu gắn liền với công nghệ lõi do nó sở hữu.

Chúng tôi cho rằng nếu một công ty được các nhà đầu tư đánh giá là công ty công nghệ, thì công ty đó sẽ được phân loại theo định nghĩa đó. Đồng thời, chúng tôi cũng cố gắng loại trừ các hạng mục, mặc dù liên quan đến kinh tế số, có xu hướng thu hút vốn từ các nhà đầu tư non-VC mà các sự kiện gọi vốn/thoái vốn của họ không tương thích với phần còn lại của hệ sinh thái. Hơn nữa, dữ liệu gọi vốn từ các doanh nghiệp là đài truyền hình truyền thống, nhà sản xuất nội dung, công ty viễn thông, cơ sở hạ tầng CNTT, công ty tích hợp hệ thống, và công ty holding không được tính vào báo cáo này. Vì thế, dữ liệu trong báo cáo này chúng tôi đã loại trừ một số cái tên lớn hoàn toàn xứng đáng để nghiên cứu kỹ hơn trong các trường hợp khác như FPT, Global Cybersoft, VCCorp, STI Holding, Nexttech, VNP và một số công ty khác đôi khi được đưa vào các báo cáo hệ sinh thái số trước đây.

PHƯƠNG PHÁP LUẬN

PHÂN LOẠI CÔNG TY:

QUỐC GIA XUẤT XỨ:

Được xác định bởi quốc gia nơi công ty được thành lập và đặt cơ sở hoạt động chính (được xác định theo doanh thu nếu biết). Nếu công ty hoạt động ở nhiều quốc gia trong khu vực Đông Nam Á và doanh thu đáng kể được tạo ra ở nhiều quốc gia, thì công ty có thể được phân loại là Đông Nam Á hoặc khu vực tại quốc gia xuất xứ.

PHÂN LOẠI LĨNH VỰC:

Định nghĩa về phân khúc ngành mà trong đó các công ty hoạt động chủ yếu. Bảng phân loại đầy đủ được liệt kê dưới đây. Trong trường hợp một công ty tập trung vào nhiều lĩnh vực với nhiều đơn vị khác nhau và cùng tạo ra doanh thu đáng kể, danh mục đa ngành được áp dụng. Chúng tôi cũng lưu ý rằng lĩnh vực của công ty có thể thay đổi khi công ty phát triển; lĩnh vực của công ty được đánh giá theo trọng tâm kinh doanh chính trong giai đoạn gọi vốn.

- Công nghệ quảng cáo: các công ty giúp thu hút khách hàng qua các hình thức bao gồm phiếu giảm giá và chiết khấu, so sánh giá và tiếp thị liên kết
- Giải pháp số cho doanh nghiệp: các công cụ giúp tự động hóa các hoạt động kinh doanh và vận hành doanh nghiệp (đa ngành) như CRM, ERP, các công cụ giao tiếp tại nơi làm việc, v.v.
- Truyền thông & mạng xã hội: mạng xã hội và ứng dụng hẹn hò
- Giáo dục: cung cấp hàng hóa và dịch vụ liên quan đến việc dạy và học, bao gồm mảng đào tạo cho người lớn và giáo dục.
- Nhân sự: các công ty quản lý và hỗ trợ việc quản lý nhân sự bao gồm các khâu giới thiệu, phúc lợi, trả lương, v.v.
- Giải trí (bao gồm Gaming): phát triển, phân phối, và phát hành game
- Giải trí (không bao gồm Gaming): sản xuất nội dung và tổng hợp tin tức
- Dịch vụ tài chính: các công ty áp dụng công nghệ vào những dịch vụ ngân hàng truyền thống như cho vay, quản lý tài sản, v.v.

- Y tế: cung cấp hàng hóa và dịch vụ liên quan đến các dịch vụ y tế và chăm sóc sức khỏe bao gồm, nhưng không giới hạn, dược phẩm điện tử, du lịch y tế và chăm sóc sức khỏe từ xa.
- Dịch vụ địa phương: các nền tảng kết nối các nhà cung cấp dịch vụ địa phương với người tiêu dùng trong môi trường đô thị bao gồm dịch vụ gọi xe, tìm kiếm và tra cứu trong phạm vi địa phương, và giao đồ ăn.
- Logistics: các công ty hỗ trợ việc lưu chuyển hàng hóa, bao gồm nhưng không giới hạn, cung ứng, lưu trữ và vận chuyển hàng hóa
- Đa ngành: áp dụng đối với các doanh nghiệp Internet đa lĩnh vực như Grab & Gojek, thường được gọi là 'siêu ứng dụng'
- Thanh toán: các công ty hỗ trợ sự lưu chuyển của tiền tệ
- Bất động sản và cơ sở hạ tầng: xây dựng, mua bán và quản lý tài sản bất động sản, bao gồm các công cụ hỗ trợ các hoạt động đó
- TMĐT: các công ty bán hoặc cho thuê hàng hóa sử dụng nền tảng trực tuyến, bao gồm các công cụ hỗ trợ các hoạt động đó, ví dụ: Phần mềm quản lý cửa hàng, hệ thống POS, v.v.
- Du lịch: du lịch và khách sạn

TIỀN TỆ:

§ tương đương với đô la Mỹ (USD) trừ khi có chú thích khác.

PHƯƠNG PHÁP LUẬN

PHÂN LOẠI LĨNH VỰC – DỊCH VỤ TÀI CHÍNH:

- Ngân hàng như một dịch vụ (BaaS): các công ty giúp số hoá các chức năng ngân hàng, bao gồm các ngân hàng số để cung cấp dịch vụ tài chính trực tiếp đến khách hàng, các phần mềm hỗ trợ ngân hàng giao tiếp với phần mềm bên ngoài, và các công ty hỗ trợ quy trình ngân hàng.
- Thanh toán: các công ty cho phép chuyển giao tiền mặt hoặc các khoản tương đương tiền mặt giữa hai hoặc nhiều bên, bao gồm ví và các dịch vụ chuyển tiền.
- Phân tích dữ liệu và Chấm điểm tín dụng: sử dụng dữ liệu để dự đoán độ tin cậy của người tiêu dùng hoặc doanh nghiệp.
- Bảo hiểm: các công ty hoạt động hoặc hỗ trợ việc phân phối, thiết kế sản phẩm, và thẩm định các sản phẩm bảo hiểm.
- Quản lý tài sản & Thị trường vốn: các công ty tham gia vào hoạt động phân bổ tài sản để tạo ra lợi nhuận cao hơn, bao gồm các nền tảng cho phép khách hàng tự quản lý tài sản hoặc các bên liên quan thay mặt khách hàng quản lý.
- Cho vay – Tiêu dùng/Doanh nghiệp: các công ty tạo điều kiện cho cá nhân hoặc doanh nghiệp trao đổi tiền/ các khoản tương đương tiền theo hợp đồng trả nợ có bảo đảm hoặc không có bảo đảm.
- Đa ngành: Các công ty hoạt động trong nhiều lĩnh vực tài chính khác nhau, bao gồm các ví cung cấp dịch vụ tài chính khác hoặc các nền tảng so sánh đa sản phẩm tài chính.

PHÂN LOẠI LĨNH VỰC – TMĐT:

- Sàn giao dịch: các công ty phục vụ nhu cầu của nhiều tập khách hàng trong nhiều lĩnh vực khác nhau của nền kinh tế. Công ty ứng dụng thương mại điện tử để mua bán hoặc cho thuê các sản phẩm thuộc nhiều lĩnh vực khác nhau.
- TMĐT theo ngành dọc: Các công ty ứng dụng thương mại điện tử để bán hoặc cho thuê sản phẩm của một ngành hàng cụ thể đến khách hàng.
- B2B/Phân phối: các nền tảng thương mại B2B lấy mạng lưới làm trung tâm, nơi mà các hoạt động marketing, bán hàng, và phân phối sản phẩm từ một doanh nghiệp đến một doanh nghiệp khác được thực hiện trực tuyến.
- Cơ sở hạ tầng và phụ trợ TMĐT: các công ty cung cấp phần mềm, phần cứng, hoặc cơ sở hạ tầng giúp cho người bán hàng hoặc thương hiệu vận hành hoạt động TMĐT.
- Thương mại xã hội: một nhánh của thương mại điện tử trong đó mạng xã hội và phương tiện trực tuyến là công cụ hỗ trợ việc mua bán sản phẩm và dịch vụ.
- Quà tặng/Phiếu quà tặng/Chăm sóc KH: nền tảng quà tặng và chăm sóc khách hàng thân thiết giúp nhãn hàng kết nối với khách hàng cá nhân và doanh nghiệp.
- Thương mại D2C: mô hình kinh doanh trong đó một thương hiệu tự sản xuất, tiếp thị, và phân phối các sản phẩm của chính mình đến tay khách hàng.
- TMĐT tuần hoàn: mô hình kinh doanh sàn giao dịch TMĐT cho các sản phẩm đã qua sử dụng, tái chế, có nhiều vòng xoay sử dụng

ĐỊNH NGHĨA ĐẦU TƯ:

Giai đoạn đầu tư
Các vòng gọi vốn được định nghĩa như sau:

- Pre-Series A: Mục đích đầu tư thường là xây dựng ý tưởng/đội ngũ; trong một số trường hợp, công ty đã tạo ra doanh thu..
- Series A: Sản phẩm đã được xây dựng và kiểm chứng qua mức doanh thu ban đầu. Mục đích đầu tư thường là để thiết lập vị thế trong nước và đôi khi là mở rộng quy mô ra khu vực.
- Series B: Mục đích đầu tư thường là tăng quy mô công ty ở trong nước hoặc khu vực.
- Series C+: Bất kỳ khoản vốn nào được đầu tư sau Series B, Series C, Series D, và vòng Mezzanine trước IPO.
- Chúng tôi cũng đã ước tính giá trị của một công ty cụ thể thông qua một sự kiện gọi vốn hoặc thoái vốn đáng kể gần đây, cùng những bước phát triển trong hoạt động kinh doanh của công ty đó.

Thông tin được cung cấp trong báo cáo này không cung cấp khuyến nghị về pháp lý và đầu tư; thay vào đó, tất cả nội dung và tài liệu trong báo cáo này chỉ dành cho mục đích tham khảo.

PHỤ LỤC: DANH SÁCH CÁC NHÀ ĐẦU TƯ NỘI ĐỊA ĐANG HOẠT ĐỘNG TÍCH CỰC

Phụ lục này cung cấp thông tin về các quỹ đầu tư nội địa đang hoạt động tích cực nhằm giúp các nhà đầu tư nước ngoài có thêm thông tin về thị trường đầu tư mạo hiểm tại Việt Nam. Hồ sơ của mỗi quỹ bao gồm thông tin đội ngũ quản lý, chiến lược đầu tư, và danh mục đầu tư.



Chú thích: Logo được sắp xếp theo thứ tự bảng chữ cái.



GIỚI THIỆU

Được thành lập vào năm 2022, Ansible là một trong những công ty đầu tư mạo hiểm trẻ nhất Việt Nam. Với đội ngũ am hiểu thị trường nội địa và mạng lưới rộng khắp, Ansible Ventures đặt mục tiêu trở thành đối tác tin cậy đóng vai trò cầu nối cho các quỹ toàn cầu và nhà đầu tư chiến lược tham gia vào thị trường Việt Nam.

NĂM THÀNH LẬP	TÀI SẢN QUẢN LÝ	SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC
2022	10 triệu USD	3

BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH
VALERIE VĂN VŨ

ĐIỂM NỔI BẬT

Lĩnh vực đầu tư tập trung

Ansible Ventures đầu tư ở giai đoạn tiền hạt giống và hạt giống với trọng tâm là các công ty công nghệ Việt Nam. Chiến lược của chúng tôi là đầu tư vào đa dạng các ngành, với một số ngành trọng tâm bao gồm Internet tiêu dùng, phần mềm hỗ trợ doanh nghiệp, và các ứng dụng Web3.

Tạo giá trị từ những ngày đầu

Chúng tôi mong muốn gặp gỡ những người sáng lập từ rất sớm, ngay cả khi họ chưa thành lập công ty, và mang lại giá trị cho họ trước khi chúng tôi đầu tư. Danh mục đầu tư có tính tập trung cao giúp Ansible Ventures tạo ra mối quan hệ chặt chẽ hơn với những nhà sáng lập và mang lại những hình thức hỗ trợ ý nghĩa hơn cho họ thông qua mạng lưới trong nước và quốc tế.

Lợi thế của người đi trước

Lợi thế của nhà đầu tư ở giai đoạn gọi vốn sớm nhất mang lại cho chúng tôi:

- Định giá hấp dẫn ở mức \$3M - \$15M
- Tiềm năng gia tăng giá trị đầu tư lên tới hơn 20 lần
- Cổ phần sở hữu đáng kể từ 5% -10%

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ



FLEX

curieous

GIỚI THIỆU

Ascend Vietnam Ventures (AVV) là quỹ đầu tư mạo hiểm với mục tiêu hỗ trợ các doanh nhân khởi nghiệp tại Việt Nam tạo ra những thay đổi tích cực cho cuộc sống của mọi người trên thế giới. Với AVV Alpha, chúng tôi tìm kiếm cơ hội đầu tư lên đến 25 startup trong lĩnh vực phần mềm đổi mới sáng tạo với giá trị đầu tư ban đầu lên đến 2 triệu USD và giá trị đầu tư cho các vòng tiếp theo lên đến 5 triệu USD.

NĂM THÀNH LẬP	TÀI SẢN QUẢN LÝ	SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC
2021	64 triệu USD	11

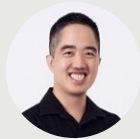
BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
BÌNH TRẦN



GIÁM ĐỐC
HẬU LÝ



GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
EDDIE THÁI

ĐIỂM NỔI BẬT

Đối tác tốt nhất cho việc mở rộng ra thị trường quốc tế

AVV sở hữu mạng lưới rộng lớn đến từ các đối tác quốc tế trong hệ sinh thái cũng như mạng lưới các doanh nghiệp và đối tác đầu tư trong nước. Điều này giúp chúng tôi có được những hiểu biết, hỗ trợ, và chuyên môn giúp các nhà sáng lập có thể mở rộng doanh nghiệp ra khu vực và toàn cầu.

Am hiểu về vận hành và công nghệ

Chúng tôi là những chuyên gia công nghệ dày dặn kinh nghiệm có hiểu biết sâu sắc về cách xây dựng công ty và sản phẩm công nghệ. Đội ngũ của chúng tôi đến từ Thung lũng Silicon, bao gồm chuyên gia vận hành và những người từng khởi nghiệp, sẽ làm việc sâu sát với các nhà sáng lập để cùng xây dựng nền móng cho thành công dài hạn, bao gồm các yếu tố về con người, sản phẩm, và tăng trưởng.

Từ ý tưởng đến IPO và hơn thế nữa

Là nhà đầu tư hạt giống hoạt động tích cực nhất tại Việt Nam từ 2015, chúng tôi cam kết dài hạn với hệ sinh thái cũng như những nhà sáng lập. Chúng tôi không chỉ muốn trở thành những nhà đầu tư đầu tiên của startup mà còn muốn xây dựng một quan hệ bền vững và trở thành đối tác tin cậy của các nhà sáng lập trên hành trình khởi nghiệp của họ.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ



GIỚI THIỆU

Do Ventures là quỹ đầu tư mạo hiểm giai đoạn sớm, đóng vai trò là đối tác chiến lược của cả startup và các nhà đầu tư. Quỹ tìm kiếm cơ hội đầu tư vào các startup công nghệ cung cấp các sản phẩm/dịch vụ công nghệ giúp giải quyết các vấn đề cấp thiết của doanh nghiệp và góp phần cải thiện đời sống của người tiêu dùng tại Việt Nam và Đông Nam Á.

NĂM THÀNH LẬP TÀI SẢN QUẢN LÝ SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC

2020 50 triệu USD 22

BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
NGUYỄN MẠNH DŨNG



GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
LÊ HOÀNG UYÊN VY



VENTURE
PARTNER
NGUYỄN THẾ DUY



VENTURE
PARTNER
VŨ DUY THỨC

ĐIỂM NỔI BẬT

Phương pháp hỗ trợ startup dựa vào số liệu

Chúng tôi giúp nâng cao chuyên môn về dữ liệu cho các công ty trong danh mục đầu tư bằng cách chủ động xây dựng hệ thống báo cáo tự động giúp các nhà sáng lập có thể đưa ra các quyết định dựa trên số liệu. Từ những dữ liệu thu thập được, chúng tôi có thể hỗ trợ vận hành chuyên sâu trong nhiều lĩnh vực, bao gồm phát triển sản phẩm, thiết kế tổ chức, nâng cao khả năng bán hàng và marketing, và đưa ra các chiến lược mở rộng ra nước ngoài.

Năng lực kiến tạo doanh nghiệp

Một trong những cách chúng tôi tìm kiếm cơ hội đầu tư là chủ động xây dựng các công ty hoàn toàn mới cùng các nhà sáng lập tiềm năng. Trong các lĩnh vực tương đối mới, ngoài việc tìm kiếm các công ty triển vọng để đầu tư, chúng tôi cũng tìm kiếm những nhà sáng lập tài năng và hỗ trợ họ khởi xướng các mô hình kinh doanh mới nhằm giải quyết các nhu cầu thiết yếu của thị trường.

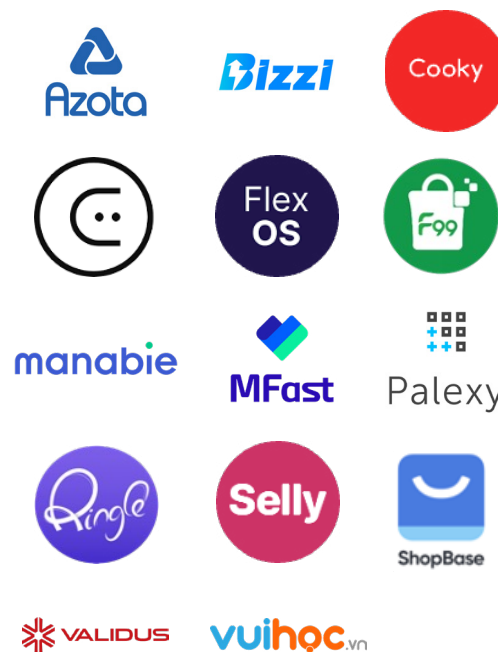
Phương pháp đầu tư toàn diện

Chúng tôi tin rằng khả năng đầu tư sớm và đầu tư vào những vòng tiếp theo là rất quan trọng với sự thành công của công ty trong danh mục. Chúng tôi xây dựng phương pháp đầu tư toàn diện thông qua việc đầu tư vào các startup xuyên suốt các giai đoạn từ vòng hạt giống đến Series B, đồng thời kêu gọi các nhà đầu tư tên tuổi cùng tham gia để mang đến thêm nhiều giá trị cho các startup.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ



GIỚI THIỆU

IDG CAPITAL VIETNAM BLOCKCHAIN là quỹ đầu tư mạo hiểm giai đoạn đầu được thành lập từ IDG Capital. Quỹ đầu tư đầu tiên của IDG Capital tại Việt Nam có tên là IDG Ventures Vietnam được thành lập vào năm 2005 và sau đó được đổi tên thành IDG Capital Vietnam vào năm 2018. IDG Capital Vietnam Blockchain đầu tư vào các công ty đột phá có thể kiến tạo tương lai thông qua công nghệ Blockchain và các công nghệ tân tiến khác nhằm nâng cao cuộc sống con người Việt Nam, Đông Nam Á, và hơn thế nữa. Mục tiêu của chúng tôi là xây dựng một hệ sinh thái dựa trên blockchain, và cùng với các công nghệ tiên phong khác chuyển đổi các ngành công nghiệp truyền thống trong kỷ nguyên web3.

NĂM THÀNH LẬP TÀI SẢN QUẢN LÝ SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC

2022 40 triệu USD 10

BAN LÃNH ĐẠO



TỔNG GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
ĐỨC TRẦN



GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
ĐỨC ANH NGUYỄN



GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
DAVID TRẦN



GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
NATHAN HOÀNG



GIÁM ĐỐC
TÀI CHÍNH
LÂM VÕ



GIÁM ĐỐC
CÔNG NGHỆ
TONY HOÀNG

ĐIỂM NỔI BẬT

Ban lãnh đạo và mạng lưới

Ban lãnh đạo cấp cao của quỹ bao gồm các chuyên gia uy tín với chuyên môn về đầu tư, Blockchain, khởi nghiệp, và vận hành ở Việt Nam, Đông Nam Á, Châu Âu, và Hoa Kỳ. Đồng thời, IDG Capital Vietnam Blockchain cũng sở hữu mạng lưới các chuyên gia về công nghệ và quản trị, nguồn lực về truyền thông và marketing hàng đầu, cùng những nhân vật trọng và có tầm ảnh hưởng trong giới công nghệ.

Kinh nghiệm lâu năm

IDG Ventures Vietnam là quỹ đầu tư mạo hiểm công nghệ đầu tiên tại Việt Nam. Từ 2004, IDG đã làm việc với nhiều doanh nhân khởi nghiệp để xây dựng nên các công ty đứng đầu thị trường. IDG đã trở thành một cái tên quen thuộc tại Việt Nam với tư cách là nhà đầu tư tiên phong xây dựng nền tảng cho cộng đồng đầu tư và lĩnh vực công nghệ, truyền thông, viễn thông của Việt Nam.

IDG Capital Vietnam Blockchain Lab

Quỹ của chúng tôi đã xây dựng một phòng lab R&D để có thể nghiên cứu thị trường và thẩm định các ý tưởng đột phá có thể hình thành startup. Phòng lab cũng được sử dụng để hỗ trợ các công ty trong danh mục hoàn thiện sản phẩm. Phòng lab này hiện đang được quản lý bởi Giám đốc điều hành David Trần, một giáo sư có tiếng ở Mỹ với nhiều thành tựu trong ngành Blockchain.

CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ



GIỚI THIỆU

ITI là quỹ đổi mới sáng tạo được quản lý bởi Tập đoàn 4M và được chính thức cấp phép bởi Bộ Kế hoạch và Đầu tư theo Nghị định 38/2018NĐ-CP. Quỹ vận hành theo định hướng chiến lược của Chính phủ và tinh thần khởi nghiệp của cộng đồng doanh nghiệp tại Việt Nam. Quỹ ITI tập trung tìm kiếm những người tiên phong với mong muốn phát triển các sản phẩm đổi mới sáng tạo, thể hiện được bản sắc của Việt Nam, và có tiềm năng tạo được ảnh hưởng toàn cầu.

NĂM THÀNH LẬP	GIÁ TRỊ ĐẦU TƯ	SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC
2021	0,1 - 1,5 triệu USD	3

BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC
QUẢN LÝ
NGÔ ĐÌNH ĐẠT



TỔNG
GIÁM ĐỐC
LÊ THỨC HOÀI



TRƯỞNG BỘ PHẬN
ĐẦU TƯ
ĐẶNG THỊ KIỀU MY

ĐIỂM NỔI BẬT

Thế mạnh của Quỹ ITI

- Quỹ ITI là một quỹ mở không giới hạn về nguồn vốn và thời gian hoạt động.
- Hơn 10 đối tác thương mại quốc tế (Mỹ, Anh, Đức, Pháp, Tây Ban Nha, UAE, Nhật Bản, v.v.).
- Hơn 15 đối tác chiến lược trong hệ sinh thái khởi nghiệp.
- Hơn 20 năm kinh nghiệm quản lý chuỗi cung ứng toàn cầu.
- Hơn 25 năm kinh nghiệm quản lý chiến lược và vận hành.

Chiến lược đầu tư

Chiến lược đầu tư của quỹ bao gồm một trong hai yếu tố sau:

- **Thế mạnh địa phương:** Giá trị của thế mạnh địa phương, từ khai thác bền vững các nguồn nguyên liệu đến việc áp dụng các kỹ thuật truyền thống mang bản sắc vùng miền, sẽ được đề cao toàn diện trong quá trình sản xuất và phát triển của startup.
- **Nền tảng công nghệ:** Mô hình kinh doanh cốt lõi dựa trên công nghệ tiên tiến mang tính đột phá, có thể giải quyết các vấn đề cấp thiết của xã hội, bắt kịp xu thế, và có thể hoạch mở rộng ra thị trường quốc tế trong tương lai.

Triết lý đầu tư

Dựa vào chiến lược đầu tư, Quỹ ITI đánh giá startup trên 3 yếu tố:

- **Phát triển bền vững:** Các yếu tố cốt lõi được Quỹ ITI cân nhắc trong quá trình thẩm định bao gồm: môi trường, xã hội, và quản trị doanh nghiệp (ESG)
- **Mô hình kinh doanh:** Quỹ ITI ưu tiên các startup có tiềm năng phục vụ thị trường trong nước và mở rộng dần ản ra thị trường quốc tế
- **Yếu tố con người:** Quỹ ITI sẽ hợp tác và đầu tư vào các startup có các nhà sáng lập/đồng sáng lập có hiểu biết sâu sắc và kinh nghiệm thực tiễn trong chuyên ngành của họ và có thể kết nối với đội ngũ tiên phong và tinh thần khởi nghiệp.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



REACTOR VENTURES



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ





GIỚI THIỆU

MoMo là nền tảng thanh toán tiêu dùng hàng đầu Việt Nam. Sứ mệnh của chúng tôi là “Cải thiện đời sống của con người và các nhà bán hàng Việt Nam thông qua công nghệ di động giúp mọi người có thể tiếp cận các giải pháp tài chính và dịch vụ hàng ngày một cách ưu việt, đơn giản, và phù hợp túi tiền.”

NĂM THÀNH LẬP

NGÀNH

GIẢI ĐOẠN

2007 FINTECH KỶ LÂN

BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
NGUYỄN MẠNH TỪỜNG



GIÁM ĐỐC
TÀI CHÍNH
MANISHA SHAH



GIÁM ĐỐC
CÔNG NGHỆ
THÁI TRÍ HÙNG



PHÓ GIÁM ĐỐC
DỊCH VỤ TÀI CHÍNH
ĐỖ QUANG THUẬN

ĐIỂM NỔI BẬT

- Hơn 32 triệu người dùng đăng ký, có nghĩa là cứ ba người trưởng thành ở Việt Nam thì có một người đã sử dụng MoMo.
- Top 10 thương hiệu tiêu dùng Việt Nam.
- Nền tảng số 1 Việt Nam với các dịch vụ tài chính số được cung cấp bên trong ứng dụng.
- Tập hợp các giải pháp thực tiễn toàn diện nhất, phủ rộng 70 – 80% mảng dịch vụ, bao gồm nạp tiền, trò chơi điện tử, bán hàng quốc tế, rạp chiếu phim, đặt chỗ du lịch, khoản vay, thanh tuyến ngoại tuyến v.v.
- Chúng tôi có hơn 1,800 nhân viên, 40% trong số đó thuộc bộ phận công nghệ và sản phẩm. Ngoài ra, chúng tôi có hơn 100 kỹ sư AI.

TRỌNG TÂM ĐẦU TƯ

MoMo tập trung đầu tư để sở hữu cổ phần lớn hoặc cổ phần kiểm soát trong các công ty có thể tham gia đẩy mạnh các chiến lược kinh doanh ưu tiên của chúng tôi, hoặc giúp chúng tôi tiếp cận các tập người tiêu dùng hoặc người bán hàng mới. Chúng tôi tìm kiếm các doanh nhân khởi nghiệp hoặc đội ngũ quản lý có khả năng vận hành vượt trội trong môi trường đang thay đổi nhanh chóng.

Cơ sở cho các khoản đầu tư trước đây của chúng tôi bao gồm:

- Mở rộng hệ sinh thái MoMo và nền tảng công nghệ đầu cuối cho các nhà bán hàng
- Hỗ trợ việc chuyển đổi số cho các doanh nghiệp nhỏ
- Xây dựng công cụ để xuất và tập hợp một đội ngũ giúp MoMo chuyển đổi thành công ty trọng tâm AI

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ



GIỚI THIỆU

Next100 là quỹ đầu tư mạo hiểm giai đoạn đầu trực thuộc Nexttech Group, hoạt động dựa trên giá trị cốt lõi là đồng hành cùng các startup Việt Nam giải quyết các khó khăn lớn nhất về mặt định hướng chiến lược, hệ sinh thái, và nguồn vốn. Với mô hình kết hợp độc đáo giữa venture builder và đầu tư mạo hiểm, cùng hệ sinh thái số mạnh mẽ từ Nexttech Group, Next100 đã và đang khẳng định vị thế của mình cũng như đóng góp nhiều giá trị tích cực vào hệ sinh thái khởi nghiệp tại Việt Nam. Thông qua nguồn lực của mình, Quỹ Next100 mong muốn trở thành "người bạn tri kỷ" của các công ty giai đoạn đầu. Quỹ cũng đặt việc ươm mầm và hỗ trợ startup là trọng tâm và định hướng phát triển lâu dài.

NĂM THÀNH LẬP	TÀI SẢN QUẢN LÝ	SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC
---------------	-----------------	---------------------------

2019	10 triệu USD	7
------	--------------	---

BAN LÃNH ĐẠO



NGƯỜI SÁNG LẬP
NGUYỄN HÒA BÌNH



TỔNG GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
ĐÀO MINH PHÚ



GIÁM ĐỐC
ĐIỀU HÀNH
ĐOÀN VĂN TUẤN

ĐIỂM NỔI BẬT

Hệ sinh thái hỗ trợ mạnh mẽ

Chúng tôi đầu tư với hơn 20 năm kinh nghiệm khởi nghiệp công nghệ, đóng vai trò cố vấn và tư vấn chiến lược, đồng thời hỗ trợ về mặt vận hành thông qua các nguồn lực và mạng lưới trải rộng khắp Việt Nam và Đông Nam Á từ Nexttech Group.

Hiểu biết sâu sắc về thị trường trong nước

Với hiểu biết nhạy bén về thị trường trong nước và tầm nhìn thực tế, chúng tôi lựa chọn các nhà sáng lập và mô hình kinh doanh một cách chiến lược. Trong gian đoạn tăng trưởng, chúng tôi hỗ trợ startup thống lĩnh thị trường trong nước, sau đó vươn ra toàn cầu khi thời điểm đã chín muồi.

Hỗ trợ các vòng sau

Chúng tôi hiểu rằng các công ty cần rất nhiều sự hỗ trợ cũng như góc nhìn đa chiều để có thể đột phá. Vì vậy, chúng tôi giúp các công ty trong danh mục kết nối với nhiều nhà đầu tư có giá trị - những người không chỉ đầu tư về tài chính mà còn là người đồng hành về chuyên môn, tầm nhìn, và mạng lưới.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ





GIỚI THIỆU

ThinkZone Ventures là quỹ đầu mạo hiểm tập trung vào các startup công nghệ giai đoạn đầu thuộc đa dạng lĩnh vực. Với nguồn lực hỗ trợ trong nước và quốc tế, ThinkZone Ventures đầu tư theo 2 phương thức: (1) Đầu tư mạo hiểm: đầu tư vào các startup từ vòng Seed đến vòng Series A với quy mô \$3 triệu USD/startup; (2) Chương trình tăng tốc khởi nghiệp (accelerator): đầu tư vào startup từ vòng Pre-seed đến Seed thông qua chương trình Global Minds Accelerator với quy mô \$200.000 USD/startup.

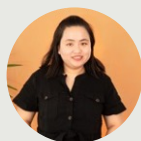
NĂM THÀNH LẬP TÀI SẢN QUẢN LÝ SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC

2019 \$60 triệu USD 21

BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH
BÙI THÀNH ĐỒ



GIÁM ĐỐC
LÊ HUỖNH KIM NGÂN

ĐIỂM NỔI BẬT

Mạng lưới đối tác rộng khắp trong nước và khu vực

Chúng tôi xây dựng mạng lưới đối tác hỗ trợ rộng khắp, từ cơ quan chính phủ, tập đoàn lớn, quỹ đầu tư mạo hiểm đến tổ chức hỗ trợ khởi nghiệp nhằm giúp các startup phát triển ở cả Việt Nam và khu vực. Bên cạnh các hình thức hỗ trợ tài chính và phi tài chính (ưu đãi khi sử dụng sản phẩm, dịch vụ của đối tác) nhằm giúp công ty giảm chi phí hoạt động, chúng tôi còn tạo điều kiện để các công ty thiết lập quan hệ đối tác chiến lược với các đối tác quan trọng. Nhà đầu tư góp vốn của ThinkZone bao gồm các tập đoàn về phân phối, sản xuất, và tài chính tại Việt Nam với hệ sinh thái kinh doanh lớn mạnh có khả năng thúc đẩy sự phát triển vượt bậc của các công ty khởi nghiệp.

Mạng lưới cố vấn dày dặn kinh nghiệm

Mạng lưới cố vấn dày dặn kinh nghiệm của ThinkZone bao gồm các nhà lãnh đạo cấp cao từ các công ty khởi nghiệp, tập đoàn, và nhà đầu tư mạo hiểm có nhiều kinh nghiệm kiến tạo nên những doanh nghiệp lớn. Các cố vấn của chúng tôi có thể mang lại những lời khuyên quý báu và những khoản đầu tư thiên thần để hỗ trợ các công ty khởi nghiệp.

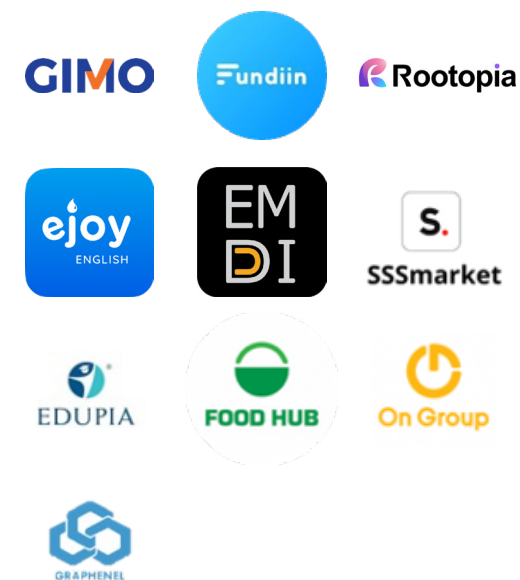
Hoạt động hỗ trợ sâu sát

Chúng tôi định vị mình không chỉ là một nhà đầu tư tài chính mà còn là một nhà đầu tư giá trị. Trong suốt ba năm hoạt động, chúng tôi đã hỗ trợ các công ty khởi nghiệp trong nhiều hoạt động như kết nối với đối tác kinh doanh, chuẩn bị bản thuyết trình và cơ sở dữ liệu để gọi vốn, xây dựng chiến lược tăng trưởng, và tìm kiếm người đồng sáng lập.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ





GIỚI THIỆU

Công ty Chứng khoán Thiên Việt (TVS) có hơn 15 năm kinh nghiệm đầu tư vào các công ty công nghệ đa lĩnh vực, nhắm đến các trụ cột cốt lõi của nền kinh tế Internet như Công nghệ Tài chính, Công nghệ Giáo dục, Công nghệ Y tế, và Truyền thông Online. TVS giữ vững triết lý hỗ trợ các công ty khởi nghiệp từ những ngày đầu thành lập, giúp họ phát triển mạnh mẽ để phục vụ cộng đồng người tiêu dùng Việt Nam.

NĂM THÀNH LẬP	LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG	SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC
2006	TÀI CHÍNH	10+

BAN LÃNH ĐẠO



CHỦ TỊCH HĐQT
NGUYỄN TRUNG HÀ



TRƯỞNG HỘI ĐỒNG
ĐẦU TƯ
TERENCE TING

ĐIỂM NỔI BẬT

Cố vấn thực chiến

Hội đồng đầu tư của TVS gồm các doanh nhân dày dạn kinh nghiệm và chuyên gia trong nhiều lĩnh vực; tất cả đều có hơn 20 năm kinh nghiệm lãnh đạo các công ty dẫn đầu thị trường. Thông qua kiến thức chuyên môn sâu rộng và thực tiễn, chúng tôi có thể cung cấp lời khuyên hữu ích để hỗ trợ những nhà sáng lập vượt qua mọi thách thức kinh doanh trên con đường phát triển.

Mạng lưới hỗ trợ mạnh mẽ

Hiện diện trong ngành tài chính Việt Nam và quốc tế từ những ngày đầu tiên, TVS tự hào sở hữu mạng lưới chiến lược rộng khắp Việt Nam và toàn cầu. Chúng tôi chủ động làm cầu nối giữa nhà sáng lập với đối tác kinh doanh, nhà đầu tư tiềm năng - những đơn vị có thể đồng hành giúp doanh nghiệp củng cố vị thế và lợi thế cạnh tranh bền vững.

Đầu tư giá trị theo nguyên tắc

Với đội ngũ lãnh đạo có hơn 10 năm kinh nghiệm triển khai các hoạt động sau đầu tư, chúng tôi tập trung vào việc đồng hành chặt chẽ với các công ty trong danh mục đầu tư và hỗ trợ doanh nghiệp tiếp tục thực hiện nhiều sáng kiến mang giá trị gia tăng lớn, bao gồm tái tổ chức công ty, tuyển dụng các vị trí điều hành chủ chốt, thiết lập quy trình nội bộ, và hỗ trợ gọi vốn.

CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ





GIỚI THIỆU

Viet Capital Ventures là quỹ đầu tư mạo hiểm được dẫn dắt bởi các nhà đầu tư công nghệ và doanh nhân giàu kinh nghiệm tại thị trường Việt Nam. Quỹ được quản lý bởi VCAM do nhiều tổ chức và cá nhân góp vốn, hướng đến mục tiêu thúc đẩy đổi mới sáng tạo qua hoạt động đầu tư vào các công ty công nghệ Việt Nam.

NĂM THÀNH LẬP

SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC

2018 **7**

BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH
PHẠM HỢP PHẤN



PHỤ TRÁCH
CÔNG NGHỆ
KENT NGUYỄN



PHỤ TRÁCH
TÀI CHÍNH
ANH NGUYỄN

ĐIỂM NỔI BẬT

Chiến lược đầu tư

Chúng tôi tập trung vào các công ty công nghệ được điều hành bởi đội ngũ sáng lập giàu kinh nghiệm, có mô hình kinh doanh bền vững, và hoạt động trong ba lĩnh vực đang phát triển mạnh mẽ tại Việt Nam bao gồm Bán lẻ, Giáo dục, và Y tế. Tại Viet Capital Ventures, ngoài Hội đồng đầu tư, mỗi lĩnh vực đều có một cố vấn cấp cao với dày dặn kinh nghiệm đầu tư thực chiến từ Ban lãnh đạo VCAM tham gia chỉ đạo.

Chương trình VCAM Entrepreneur-in-Residence (EIR)

Chương trình VCAM EIR tìm kiếm những nhà phát triển công nghệ và doanh nhân xuất sắc nhất - những người cùng chúng tôi chia sẻ tầm nhìn hỗ trợ người Việt Nam đưa ra các quyết định đầu tư tốt hơn, xây dựng các công cụ hữu ích hơn, đặc biệt là những công cụ cho phép cả nhà đầu tư cá nhân và doanh nghiệp tham gia vào sự thành công lâu dài của nền kinh tế Việt Nam.

Stag – một công ty trong lĩnh vực Công nghệ Tài chính – là công ty đầu tiên tham gia vào chương trình VCM EIR.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH

Các công ty tư vấn quản lý tài sản tư nhân (Family offices)

CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ



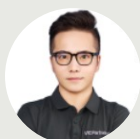
GIỚI THIỆU

VIC Partners là quỹ đầu tư mạo hiểm được thành lập bởi các doanh nhân đầy nhiệt huyết - những người đã từng xây dựng, dẫn dắt các công ty từ con số 0 cho đến khi tăng trưởng và IPO. Kể từ năm 2017, chúng tôi đã là một trong những đơn vị tiên phong đầu tư vào các công ty khởi nghiệp đổi mới sáng tạo tại thị trường Việt Nam.

NĂM THÀNH LẬP SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC

2016 15

BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH
TRẦN ANH TÙNG



CHỦ TỊCH
HÙNG ĐÌNH



BAN LÃNH ĐẠO
THẠCH HOÀNG



BAN LÃNH ĐẠO
GIANG ĐĂNG



BAN LÃNH ĐẠO
HƯ'NG ĐÀO



BAN LÃNH ĐẠO
ĐÔNG NGUYỄN

ĐIỂM NỔI BẬT

Triết lý đầu tư rõ ràng

Chúng tôi đầu tư vào các công ty đổi mới sáng tạo có tiềm năng tăng trưởng nhanh chóng trong các lĩnh vực sau:

- Mô hình B2B (SaaS) theo ngành dọc hoặc ngành ngang
- Mô hình B2B tập trung vào chuyển đổi số
- Thương mại điện tử và các lĩnh vực liên quan
- Bán lẻ: mô hình Online và Online kết hợp Offline, đặc biệt là các thương hiệu nội địa có khả năng chiếm lĩnh thị trường trong nước và vươn ra khu vực
- Công nghệ Tài chính, Bảo hiểm, Giáo dục, Y tế, và Logistics

Thành tựu ấn tượng

- Quỹ VIC FUND I đã có hai thương vụ thoái vốn với giá trị đầu tư tăng 3 đến 40 lần. Với sự đồng hành của chúng tôi, TopCV đã tăng trưởng mạnh mẽ sau 6 năm và đang được định giá gấp 250 lần so với giá trị ban đầu bởi một tập đoàn tên tuổi trong khu vực.
- Quỹ VIC FUND II đã có một số thương vụ thoái vốn một phần sau 1 năm rót vốn.



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ



GIỚI THIỆU

VI (Vietnam Investments) Group là quỹ đầu tư tập trung vào các doanh nghiệp trong giai đoạn tăng trưởng tại Việt Nam. VI Group được thành lập vào năm 2006 bởi các nhà điều hành, doanh nhân, và nhà đầu tư giàu kinh nghiệm với mối quan tâm sâu sắc với thị trường Châu Á và Việt Nam.

NĂM THÀNH LẬP TÀI SẢN QUẢN LÝ SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC

2006 560 triệu USD 50+

BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC ĐIỀU HÀNH
DAVID ĐỖ



GIÁM ĐỐC
TÚ VŨ



QUẢN LÝ CẤP CAO
UYÊN TRẦN



CHUYÊN VIÊN
ĐẦU TƯ
AN LÊ



TRƯỞNG BỘ PHẬN
ĐẦU TƯ CÔNG NGHỆ
VIỆT NGUYỄN

ĐIỂM NỔI BẬT

Chiến lược đầu tư

Với 560 triệu USD được quản lý thông qua 4 quỹ, VI Group mong muốn nắm giữ lượng cổ phần thiểu số đáng kể trong các công ty nhận đầu tư. Bên cạnh đó, VI Group vẫn sẵn sàng nắm giữ phần lớn cổ phần với các công ty hoạt động trong lĩnh vực mà quỹ có chuyên môn và có thể mang lại nhiều giá trị cho công ty. Khoản đầu tư của VI Group có thể ở dạng vốn chủ sở hữu trực tiếp, vốn chủ sở hữu liên quan đến hiệu quả hoạt động hoặc nợ chuyển đổi. VI Group nhắm đến thời hạn đầu tư từ 4 đến 6 năm.

Hỗ trợ chiến lược cho cả startup và công ty trong giai đoạn mở rộng

VI Group cung cấp vốn ban đầu và vốn mở rộng cho các công ty đầu ngành, giúp họ tăng trưởng doanh thu và tỷ suất lợi nhuận, cũng như cải thiện khâu vận hành, từ đó nâng cao giá trị cho cổ đông. VI Group tìm cách gia tăng giá trị cho các công ty trong danh mục đầu tư thông qua hỗ trợ phát triển chiến lược, tuyển dụng, vận hành, kết nối các đối tác quốc tế hàng đầu, tái cơ cấu tài chính, và/hoặc hợp nhất công ty.

Đồng xây dựng giá trị và mối quan hệ hợp tác bền vững

Chúng tôi luôn mong muốn hợp tác với các doanh nhân, đội ngũ quản lý, và công ty xuất sắc, những người có chung tầm nhìn với chúng tôi về việc tạo ra giá trị. Chúng tôi là những nhà đầu tư kiên nhẫn và tập trung vào việc phát triển doanh nghiệp trong dài hạn.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH

Nguồn lực tài chính của VI Group đến từ đội ngũ lãnh đạo của quỹ, quỹ chuyên đầu tư vào quỹ, quỹ đầu tư quốc gia, và family offices.

CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ





GIỚI THIỆU

Được thành lập vào năm 2016, VIISA tham gia hỗ trợ hệ sinh thái khởi nghiệp Việt Nam từ những ngày đầu. VIISA tìm kiếm cơ hội đầu tư trong lĩnh vực Công nghệ tài chính, SaaS, B2B, và các mô hình kinh doanh công nghệ khác. Đến nay, VIISA đã đầu tư vào hơn 40 công ty khởi nghiệp tại Việt Nam, Indonesia, Singapore, và Hàn Quốc. Các khoản đầu tư nổi bật của quỹ bao gồm: Base, Urbox, Medio, The Bank, Algo, Casso, Shub, MGİ Proptech, và PrimeData.

NĂM THÀNH LẬP TÀI SẢN QUẢN LÝ SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC

2016 **10 triệu USD** **43**

BAN LÃNH ĐẠO



CHỦ TỊCH HĐQT
TỔNG GIÁM ĐỐC
TRẦN HỮU ĐỨC



THÀNH VIÊN HĐQT
GIÁM ĐỐC TÀI CHÍNH
VÕ TRẦN ĐÌNH HIẾU

ĐIỂM NỔI BẬT

Thành tựu qua nhiều năm

VIISA là một trong những nhà đầu tư sớm nhất của hệ sinh thái khởi nghiệp và là đơn vị đầu tiên triển khai mô hình quỹ tăng tốc khởi nghiệp có đầu tư duy trì từ năm 2016. Chúng tôi đã tổ chức 9 chương trình tăng tốc khởi nghiệp và đầu tư vào hơn 40 startup tiềm năng. Quỹ cũng thắng giải Chương trình Tăng tốc/Uơm mầm tốt nhất của Vietnam Rice Bowl Awards vào năm 2019. Từ năm 2021, VIISA đã chuyển hướng tập trung vào các hoạt động đầu tư với cam kết sẽ mang đến nhiều nguồn lực cho các startup tiềm năng.

Quy tắc đầu tư

Chúng tôi tập trung đầu tư vào các startup trong giai đoạn đầu để lấp khoảng trống về vốn cho đến khi các công ty đạt đủ độ chín để thu hút nguồn vốn tăng trưởng, cụ thể là các vòng Series A và B. Chúng tôi đầu tư từ vòng tiền hạt giống đến Series A với số vốn lên đến 500,000 USD trong nhiều ngành khác nhau như Công nghệ tài chính, Công nghệ y tế, Công nghệ giáo dục, Thương mại điện tử...

Chiến lược đầu tư mạnh mẽ

Khả năng xác định các thị trường có tiềm năng số hóa và các nhà sáng lập có tầm nhìn giúp chúng tôi tìm ra cơ hội đầu tư phù hợp. Chúng tôi tạo ra giá trị cho các công ty bằng cách tận dụng mạng lưới sẵn có từ các Giám đốc sáng lập, Quỹ Dragon Capital, và Tập đoàn FPT để mang lại cơ hội kinh doanh và hợp tác. Đồng thời, chúng tôi giúp công ty xây dựng các chiến lược bám sát thực tiễn cùng với các mục tiêu trung hạn thực tế.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ



GIỚI THIỆU

Ra mắt vào năm 2018, VinaCapital Ventures là quỹ đầu tư mạo hiểm tập trung đầu tư vào thế hệ startup mới đầy tiềm năng tại Việt Nam và Đông Nam Á. Sứ mệnh của chúng tôi là giúp đỡ các công ty công nghệ phát triển hiệu quả và hỗ trợ họ mở rộng thị trường ra khu vực.

NĂM THÀNH LẬP	TÀI SẢN QUẢN LÝ	SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC
---------------	-----------------	---------------------------

2019	100 triệu USD	21
-------------	----------------------	-----------

BAN LÃNH ĐẠO



MANAGING PARTNER
DON LAM



PARTNER
TRUNG HOANG



VICE PRESIDENT
RICHARD HAN

ĐIỂM NỔI BẬT

Mạng lưới đặc biệt rộng lớn trong nước và khu vực

Với tư cách là đơn vị đầu tư mạo hiểm của Tập đoàn VinaCapital – Tập đoàn quản lý quỹ đa ngành duy nhất của Việt Nam, VinaCapital Ventures có được vị thế đặc biệt để tìm ra các cơ hội mà nhà đầu tư khác có thể bỏ lỡ cũng như các cơ hội đầu tư độc quyền. Với hơn 20 năm kinh nghiệm đầu tư vào nhiều nhóm tài sản, hiểu biết sâu sắc về thị trường Việt Nam đã giúp chúng tôi có được một lợi thế độc nhất khi đầu tư vào các công ty tại đây.

Một hệ sinh thái hỗ trợ startup phát huy tiềm năng

Tại VinaCapital Ventures, thành công của chúng tôi nằm ở việc giúp đỡ các startup phát huy được hết tiềm năng của mình. Chúng tôi không chỉ cung cấp nguồn vốn mà còn giúp xây dựng một hệ sinh thái để các công ty có thể phát triển bền vững. Để đạt được mục tiêu này, chúng tôi tập trung xây dựng một mạng lưới các chuyên gia đầu ngành, cố vấn, cũng như đối tác chiến lược với ba trụ cột chính: cộng đồng doanh nghiệp, cộng đồng khởi nghiệp, và chính phủ/trường đại học để tạo điều kiện tốt nhất giúp công ty tăng trưởng.

Khám phá những ngành mới nổi

Chúng tôi luôn tin rằng đầu tư vào các công nghệ mới nổi là cách tuyệt vời để gặt hái những thành tựu lâu dài. Đó là lý do vì sao chúng tôi dành nguồn lực của mình để đầu tư và cố vấn cho các startup trong ngành AI/ ML, Công nghệ tài chính, Phần mềm hỗ trợ doanh nghiệp, Blockchain, Công nghệ vận tải, Công nghệ nông nghiệp, và hơn thế nữa.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ



GIỚI THIỆU

VNG Corporation là hệ sinh thái số hàng đầu Việt Nam với sứ mệnh xây dựng và đưa công nghệ Việt Nam vươn ra thế giới. Với 18 năm kinh nghiệm, VNG cung cấp nhiều loại sản phẩm và dịch vụ gắn liền với cuộc sống hằng ngày của người dùng, bao gồm trò chơi, công cụ liên lạc, công nghệ tài chính, và giải pháp đám mây. Công ty đặt mục tiêu trở thành đối tác đầu tư chiến lược của các startup công nghệ với tầm nhìn đổi mới sản phẩm nhằm nâng cao trải nghiệm của người tiêu dùng và doanh nghiệp tại Việt Nam và hơn thế nữa.

NĂM THÀNH LẬP TÀI SẢN QUẢN LÝ SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC

2004 **>50 triệu usd** **12**

BAN LÃNH ĐẠO



PHÓ CHỦ TỊCH PHỤ TRÁCH GAME/GIẢI TRÍ
KELLY WONG



NHÀ SÁNG LẬP VÀ CEO
LÊ HỒNG MINH



CFO TẠI ZALOPAY
ANDY TRẦN

ĐIỂM NỔI BẬT

Hợp tác để đổi mới sản phẩm

Dựa trên hệ sinh thái số phong phú và đa dạng bao gồm Gaming, công cụ liên lạc, và công nghệ tài chính (bao gồm Zalo và ZaloPay), chúng tôi cung cấp kinh nghiệm và kiến thức chuyên môn cho người dùng, khách hàng, và công chúng. Triết lý đầu tư của chúng tôi không chỉ dừng ở việc cung cấp nguồn vốn mà còn bao gồm việc chia sẻ các bài học kinh nghiệm, phiên cố vấn, và mạng lưới đối tác của VNG. Ngoài ra, chúng tôi hợp tác với các sản phẩm và đội ngũ công nghệ của các công ty trong danh mục đầu tư để cùng tạo ra các sản phẩm tài chính mới. Qua đó, chúng tôi thúc đẩy tài chính toàn diện tại Việt Nam, đồng thời nâng cao trải nghiệm của khách hàng.

Thúc đẩy đổi mới sáng tạo

Một trong những sứ mệnh chính của chúng tôi là thúc đẩy văn hóa đổi mới sáng tạo và khởi nghiệp ở Việt Nam và trên toàn thế giới. Chúng tôi đạt được điều này bằng cách (i) ươm tạo các dự án công nghệ mới trong nội bộ và (ii) đầu tư vào các công ty khởi nghiệp với cam kết mạnh mẽ trong việc xây dựng các sản phẩm có ý nghĩa cho người tiêu dùng và doanh nghiệp bằng công nghệ mới. Chúng tôi tin tưởng vào việc duy trì một hệ sinh thái năng động và hỗ trợ cho các công ty khởi nghiệp phát triển và thành công bằng cách tận dụng cơ sở hạ tầng, kiến thức chuyên môn, và nguồn lực hiện có của VNG.

CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ

telio



TIKI.VN



HAEGIN



GIỚI THIỆU

Thành lập vào năm 2013, VSV Capital là quỹ đầu tư mạo hiểm nội địa đầu tiên ở Việt Nam, tập trung vào vòng tiền hạt giống đến Series A. Với hơn 200 công ty tham gia chương trình tăng tốc và hơn 90 công ty đã nhận đầu tư, VSV Capital là một trong những quỹ đầu tư hoạt động tích cực nhất trong thị trường khởi nghiệp Việt Nam.

NĂM THÀNH LẬP	TÀI SẢN QUẢN LÝ	SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC
---------------	-----------------	---------------------------

2013	25 triệu USD	80
------	--------------	----

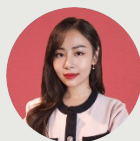
BAN LÃNH ĐẠO



GIÁM ĐỐC
SÁNG LẬP
HÀN NGỌC TUẤN LINH



GIÁM ĐỐC
SÁNG LẬP
THẠCH LÊ ANH



GIÁM ĐỐC
HOÀNG THANH TRÀ



GIÁM ĐỐC
GIBS SONG

ĐIỂM NỔI BẬT

Quỹ nội địa tiên phong

Do đầu tư vào giai đoạn sớm nhất trong vòng đời của một doanh nghiệp, chúng tôi thường là nhà đầu tư tổ chức đầu tiên của nhiều startup nổi bật tại Việt Nam. Thông qua chương trình tăng tốc khởi nghiệp của quỹ, các startup có thể tìm được product/market fit và sẵn sàng gọi vốn đầu tư mạo hiểm. Sau khi tham gia chương trình của chúng tôi, một số startup đã phát triển doanh nghiệp đạt mức định giá gấp 1.000 lần.

Hiểu biết trong nước và mạng lưới toàn cầu

VSV Capital là quỹ đầu tư mạo hiểm bao phủ tất cả các ngành. Các Giám đốc đầu tư của chúng tôi xuất thân từ ngành tài chính, công nghệ, và sáng tạo với mạng lưới rộng lớn không chỉ ở châu Á mà còn mở rộng đến thung lũng Silicon và hơn thế nữa. Với sự hỗ trợ sâu sát, chúng tôi luôn đảm bảo rằng các công ty trong danh mục đầu tư có thể tận dụng tối đa các mối quan hệ cũng như kiến thức chuyên môn của mình.

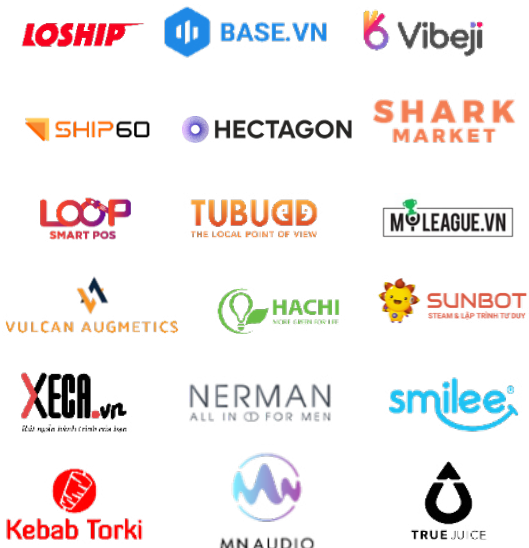
Cầu nối giữa Việt Nam với DNNN và startup trong giai đoạn tăng trưởng

Tham gia xây dựng hệ sinh thái khởi nghiệp từ những ngày đầu, chúng tôi đã hợp tác với nhiều tổ chức trong và ngoài nước, thuộc khu vực công cũng như tư nhân thông qua nhiều sáng kiến tác động đến sự phát triển và cơ chế của hệ sinh thái. Uy tín vượt trội và mạng lưới trải rộng mang đến nhiều cơ hội để chúng tôi có thể giúp các doanh nghiệp nước ngoài trong giai đoạn tăng trưởng mở rộng kết nối và đầu tư vào Việt Nam, và từ đó giúp các nhà sáng lập tại Việt Nam mang ý tưởng của họ đến với thế giới.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH



CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ





GIỚI THIỆU

Zone Startups Ventures đầu tư vào các startup có tốc độ tăng trưởng cao với đội ngũ sáng lập tài năng. Quỹ tập trung vào giai đoạn hạt giống và có thể đầu tư vào vòng Series A và các vòng đầu tư tiếp theo. Zone Startups đầu tư vào các công ty trong đa dạng các ngành, có product/market fit, có thể đạt dòng doanh thu tốt, và khả năng mở rộng quy mô nhanh chóng dựa vào công nghệ.

NĂM THÀNH LẬP

SỐ CÔNG TY TRONG DANH MỤC

2019

8

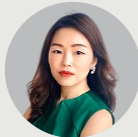
BAN LÃNH ĐẠO



MANAGING PARTNER
MATT SAUNDERS



MANAGING PARTNER
ALAN LYSNE



PORTFOLIO MANAGER
QUYNH VO

ĐIỂM NỔI BẬT

Mạng lưới toàn cầu mạnh mẽ

Zone Startups Ventures được kết nối với Zone Startups Vietnam, chương trình tăng tốc khởi nghiệp có trụ sở tại thành phố Hồ Chí Minh, tạo đà cho các công ty phát triển trong nhiều ngành khác nhau. Zone Startups Ventures và Zone Startups Vietnam cùng trực thuộc mạng lưới Zone Startups, tổ chức điều hành với chương trình tăng tốc khởi nghiệp ở Canada, Ấn Độ, và Việt Nam.

Định hướng đầu tư

Zone Startups Vietnam tìm kiếm và sàng lọc hàng trăm công ty mỗi năm, trong đó có 12 - 15 công ty tham gia chương trình tăng tốc khởi nghiệp. Sau khi tiến hành thẩm định chuyên sâu, chúng tôi đầu tư có chọn lọc vào các công ty có tiềm năng cao. Zone Startups Vietnam phối hợp với các đối tác đầu tư cung cấp nguồn vốn cho các công ty đang tìm kiếm các khoản đầu tư vòng sau.

Lĩnh vực mục tiêu

Zone Startups Vietnam hiện tìm kiếm các công ty công nghệ có khả năng mở rộng quy mô nhanh chóng, hoạt động trong lĩnh vực B2B hoặc một số lĩnh vực tiêu dùng.

NHÀ ĐẦU TƯ GÓP VỐN CHÍNH

uni★brands

CÔNG TY NỔI BẬT TRONG DANH MỤC ĐẦU TƯ

Fundiin

Bravo

STRINGEE

Edu2Review

Vietnam Market Report & Marketing Research by CTO Vietnam Network